Media Coverage Report

June 2022

pnb MetLife
Milkar life aage badhaein

PRINT

No.	Publication/Portal	Headline	Date
1.	Alpviram	YES Bank appoints Nipun Kaushal as the Chief Marketing Officer	Jun 02, 2022
2.	Satellite Samachar	YES Bank appoints Nipun Kaushal as the Chief Marketing Officer	Jun 02, 2022
3.	The Hindu Business Line	Term Insurance Premium Tracker	Jun 12, 2022
4.	The Hindu Business Line	Term Insurance Premium Tracker	Jun 12, 2022
5.	The Hindu Business Line	Term Insurance Premium Tracker	Jun 12, 2022
6.	The Hindu Business Line	Term Insurance Premium Tracker	Jun 12, 2022
7.	Hamara Mahasagar	Sensex down over 1,500 points intraday	Jun 13, 2022
8.	Navbharat	ULIP Insurance Plans	Jun 13, 2022
9.	Navbharat	ULIP Insurance Plans	Jun 13, 2022
10.	Maharashtra Times	Shares of LIC hit new lows	Jun 14, 2022
11.	Hindustan	PNB MetLife Insurance	Jun 14, 2022
12.	Amar Ujala	PNB MetLife Insurance	Jun 14, 2022
13.	Dainik Jagran	PNB MetLife Insurance	Jun 14, 2022
14.	Gujarat Pranam	YES BANK announces appointment of Nipun Kaushal as Chief Marketing Officer (CMO)	Jun 24, 2022
15.	Palash	YES BANK announces appointment of Nipun Kaushal as Chief Marketing Officer (CMO)	Jun 24, 2022
16.	Sunvilla Samachar	YES BANK announces appointment of Nipun Kaushal as Chief Marketing Officer (CMO)	Jun 24, 2022
17.	The Hindu Business Line	Term Insurance Premium Tracker	Jun 26, 2022
18.	The Hindu Business Line	Term Insurance Premium Tracker	Jun 26, 2022
19.	The Hindu Business Line	Term Insurance Premium Tracker	Jun 26, 2022
20.	The Hindu Business Line	Term Insurance Premium Tracker	Jun 26, 2022
21.	Business Standard (Hindi)	Life insurance: Homemakers must have a term cover of least Rs 20-50 lakh	Jun 27, 2022
22.	Business Standard (Hindi)	Life insurance: Homemakers must have a term cover of least Rs 20-50 lakh	Jun 27, 2022
23.	The Hindu Business Line	Term Insurance Premium Tracker	Jun 29, 2022
24.	The Hindu Business Line	Term Insurance Premium Tracker	Jun 29, 2022
25.	The Hindu Business Line	Term Insurance Premium Tracker	Jun 29, 2022
26.	The Hindu Business Line	Term Insurance Premium Tracker	Jun 29, 2022
27.	Punjab Kesari	First report against PNB MetLife filed	Jun 30, 2022

Publication : Alpviram	Edition :
Date : Jun 02, 2022	Page: 3

यस बैंक ने निपुण कौशल को चीफ मार्केटिंग ऑफिसर (सीएमओ) नियुक्त किया

अहमदाबाद।, यस बैंक ने आज श्री निपुण कौशल को बैंक के चीफ मार्केटिंग ऑफिसर (सीएमओ) के रूप में नियुक्त करने की घोषणा की। इस भूमिका में, वह बैंक के मार्केटिंग और कॉर्पोरेट कम्युनिकेशन (एमसीसी) और कॉर्पोरेट सोशल रेस्पॉन्सबिलिटी (सीएसआर) कार्यों के लिए जिम्मेदार होंगे।

वह बड़े पैमाने पर बैंक के समग्र रणनीतिक उद्देश्यों का समर्थन करने वाली विपणन और संचार रणनीतियों को विकसित करने में सहयोग करेंगे। यस बैंक को एक अग्रणी, सामाजिक रूप से जिम्मेदार संगठन के रूप में स्थापित करने के लिए सीएसआर पहलों में तेजी लाने में भी शामिल होंगे। उनकी नियुक्ति ब्रांड के लिए जागरूकता बढ़ाने के साथ-साथघरेलू और अंतरराष्ट्रीय बाजारों में यस बैंक की स्थिति को और मजबूत करेगी। श्री निपुण कौशल यस बैंक के ग्लोबल हेड-रिटेल बैंकिंग श्री राजन पेंटल को रिपोर्ट करेंगे। इससे पहले निपुण पीएनबी मेटलाइफ इंश्योरेंस कंपनी लिमिटेड (पीएमएलआई) के सीएमओ थे और व्यावसायिक रणनीति विकसित करने और वितरित करने और 'कस्टमर फर्स्ट' कल्चर बनाने के लिए जिम्मेदार थे। वह वित्तीय सेवाओं और ऑटोमोबाइल उद्योग में 22 से अधिक वर्षों के समृद्ध अनुभव के साथ एक अनुभवी मार्केटिंग पेशेवर हैं।(1)

pnb MetLife
Milkar life aage badhaein

Publication : Satellite Samachar	Edition :
Date : Jun 02, 2022	Page: 2

યસ બેંકએ ચીફ માર્કેટિંગ ઓફિસર (સીએમઓ) તરીકે નિપુણ કૌશલની નિમણૂકની જાહેરાત કરી

મુંબઈ, ૨૩ જૂન, ૨૦૨૨: યસ બેંકએ આજે બેંકના ચીફ માર્કેટિંગ ઓફિસર (સીએમઓ) તરીકે શ્રી નિપુણ કૌશલની નિમણૂક કરવાની જાહેરાત કરી હતી.

આ ભૂમિકામાં તેઓ બેંકના માર્કેટિંગ અને કોર્પોરેટ કમ્યુનિકેશન (એમસીસી) તથા કોર્પોરેટ સોશિયલ રિસ્પોન્સિબિલિટી (સીએસઆર) માટે જવાબદાર હશે.

તેઓ સંપૂર્ણ માર્કેટિંગ અને કમ્યુનિકેશન સ્ટ્રેટેજીઓ વિકસાવવામાં જોડાશે, જે બેંકના સંપૂર્ણ વ્યૂહાત્મક ઉદ્દેશોને ટેકો આપશે. તેઓ યસ બેંકની અગ્રણી, સામાજિક રીતે જવાબદાર બેંક તરીકેની પોઝિશનને મજબૂત કરવા સીએસઆર પહેલોને પણ વેગ આપવામાં સામેલ થશે. તેમની નિમણૂક બ્રાન્ડ પ્રત્યે સંપૂર્ણ જાગૃતિ વધારવા તથા સ્થાનિક અને આંતરરાષ્ટ્રીય બજારોમાં યસ બેંકની પોઝિશનને મજબૂત કરશે. તેઓ યસ બેંકના રિટેલ બેંકિંગના ગ્લોબલ હેડ શ્રી રાજન પેન્ટલને રિપોર્ટિંગ કરશે.

અગાઉ નિપુણ પીએનબી મેટલાઈફ ઈન્સ્યોરન્સ કંપની લિમિટેડ (પીએમએલઆઈ) માટે સીએમઓ હતા તથા બિઝનેસ સ્ટ્રેટેજી અને 'કસ્ટમર ફર્સ્ટ' (ગ્રાહકને કેન્દ્રમાં રાખવાનું) કલ્ચર ઊભું કરવા માટે જવાબદાર હતા. તેઓ નાણાકીય સેવાઓ અને ઓટોમોબાઈલ ઉદ્યગમાં ૨૨ વર્ષથી વધારેનો બહોળો અનુભવ ધરાવતા પીઢ માર્કેટિંગ પ્રોફેશનલ છે. આ નિમણૂક પર યસ બેંકના એમડી અને સીઈઓ શ્રી પ્રશાંત કુમારે કહ્યું હતું કે, "અમને નિપુણને બેંકની માર્કેટિંગ કામગીરીનું સુકાન સંભાળવા આવકારવાની ખુશી છે. અમને ખાતરી છે કે, પોતાની કુશળતા અને ક્ષેત્રની જાણકારી સાથે તેઓ બેંકની આ પરિવર્તનકારક સફરમાં મહત્વપૂર્ણ ભૂમિકા ભજવશે. ચીફ માર્કેટિંગ ઓફિસર તરીકે નિપુણની નિમણૂક સાથે બ્રાન્ડ બેંકને વૃદ્ધિના આગામી તબક્કા અને ગ્રાહકની ખુશ વધારવામાં મદદરૂપ થવા તેમની રજૂઆતની ક્ષમતા અને બ્રાન્ડ બિલ્ડિંગની કુશળતાનો ઉપયોગ કરીશું."

Publication : The Hindu Business Line	Edition : Bangalore
Date : Jun 12, 2022	Page: 9

Term Insurance Premium Tracker

For a 30-year-old male/female, non smoker, living in a metro city, Sum assured ₹1 crore with coverage up to 70 yrs

Insurance company	Plan name	Max coverage up to (yrs)	Max policy term (yrs)	Annual Premium (₹) incl of GST		Claim Settlement Ratio (%)
				Male	Female	
Aditya Birla Capital	Digishield Plan	85	55	15,066	12,687	98.0
Bajaj Allianz	Smart Protect Goal	99*	81	12,626	10,793	98.5
Bharti AXA	Flexi Term Pro	99	81	12037	10385	99.1
Canara HSBC OBC Life	iSelect Star Term Plan	99	81	14905	12791	97.6
Edelweiss Tokio	Total Protect Plus	100	82	11,705	9,437	97
Exide	Smart Term Edge Comprehensive	60	30	17919	15637	98.5
HDFC Life	C2PL Life Protect	100	67	16,207	14,521	98
ICICI Prudential	iProtect Smart	99	81	17,190	15,164	97.9
India First Life	e-Term Plan	70	40	10,762	8,856	96.8
Kotak Life Insurance	Kotak e-Term Plan	75	57	11,918	10,266	98.8
LIC	Tech Term	80	40	14,122	11,838	NA
Max Life Insurance	Smart Secure Plus	85	67	14,317	11,958	99.4
PNB Met Life	Mera Term Plan Plus	99	81	13,452	11,328	98.2
SBI Life	eShield Next	85	67	17,233	14,434	94.5
TATA AIA Life	Sampoorn Raksha Supreme	100	82	16,411	13,683	98

Claim settlement ratio as per data provided by insurer — Source: www.policybazaar.com, LIC

Max Life offers additional 5% discount for 1st year for salaried customers; *Whole life available only on limited pay option; HDFC whole is available only in limited payterm(Life Protect) & Limited+Single payterm(Income Plus); NA: Not Available

Publication : The Hindu Business Line	Edition : Chennai
Date : Jun 12, 2022	Page: 9

Term Insurance Premium Tracker

For a 30-year-old male/female, non smoker, living in a metro city, Sum assured ₹1 crore with coverage up to 70 yrs

Insurance company	Plan name	Max coverage up to (yrs)	Max policy term (yrs)	Annual Premium (₹) incl of GST		Claim Settlement Ratio (%)
				Male	Female	
Aditya Birla Capital	Digishield Plan	85	55	15,066	12,687	98.0
Bajaj Allianz	Smart Protect Goal	99*	81	12,626	10,793	98.5
Bharti AXA	Flexi Term Pro	99	81	12037	10385	99.1
Canara HSBC OBC Life	iSelect Star Term Plan	99	81	14905	12791	97.6
Edelweiss Tokio	Total Protect Plus	100	82	11,705	9,437	97
Exide	Smart Term Edge Comprehensive	60	30	17919	15637	98.5
HDFC Life	C2PL Life Protect	100	67	16,207	14,521	98
ICICI Prudential	iProtect Smart	99	81	17,190	15,164	97.9
India First Life	e-Term Plan	70	40	10,762	8,856	96.8
Kotak Life Insurance	Kotak e-Term Plan	75	57	11,918	10,266	98.8
LIC	Tech Term	80	40	14,122	11,838	NA
Max Life Insurance	Smart Secure Plus	85	67	14,317	11,958	99.4
PNB Met Life	Mera Term Plan Plus	99	81	13,452	11,328	98.2
SBI Life	eShield Next	85	67	17,233	14,434	94.5
TATA AIA Life	Sampoorn Raksha Supreme	100	82	16,411	13,683	98

Claim settlement ratio as per data provided by insurer — Source: www.policybazaar.com, LIC

Max Life offers additional 5% discount for 1st year for salaried customers; *Whole life available only on limited pay option; HDFC whole is available only in limited payterm(Life Protect) & Limited+Single payterm(Income Plus); NA: Not Available

Publication : The Hindu Business Line	Edition : Hyderabad
Date : Jun 12, 2022	Page: 9

Term Insurance Premium Tracker

For a 30-year-old male/female, non smoker, living in a metro city, Sum assured ₹1 crore with coverage up to 70 yrs

Insurance company	Plan name	Max coverage up to (yrs)	Max policy term (yrs)	Annual Premium (₹) incl of GST		Claim Settlement Ratio (%)
				Male	Female	
Aditya Birla Capital	Digishield Plan	85	55	15,066	12,687	98.0
Bajaj Allianz	Smart Protect Goal	99*	81	12,626	10,793	98.5
Bharti AXA	Flexi Term Pro	99	81	12037	10385	99.1
Canara HSBC OBC Life	iSelect Star Term Plan	99	81	14905	12791	97.6
Edelweiss Tokio	Total Protect Plus	100	82	11,705	9,437	97
Exide	Smart Term Edge Comprehensive	60	30	17919	15637	98.5
HDFC Life	C2PL Life Protect	100	67	16,207	14,521	98
ICICI Prudential	iProtect Smart	99	81	17,190	15,164	97.9
India First Life	e-Term Plan	70	40	10,762	8,856	96.8
Kotak Life Insurance	Kotak e-Term Plan	75	57	11,918	10,266	98.8
LIC	Tech Term	80	40	14,122	11,838	NA
Max Life Insurance	Smart Secure Plus	85	67	14,317	11,958	99.4
PNB Met Life	Mera Term Plan Plus	99	81	13,452	11,328	98.2
SBI Life	eShield Next	85	67	17,233	14,434	94.5
TATA AIA Life	Sampoorn Raksha Supreme	100	82	16,411	13,683	98

Claim settlement ratio as per data provided by insurer Source: www.policybazaar.com, LIC
Max Life offers additional 5% discount for 1st year for salaried customers; *Whole life available only on limited pay option; HDFC whole is available only in limited payterm(Life Protect) & Limited+Single payterm(Income Plus); NA: Not Available

Publication : The Hindu Business Line	Edition : Mumbai
Date : Jun 12, 2022	Page: 9

Term Insurance Premium Tracker

For a 30-year-old male/female, non smoker, living in a metro city, Sum assured ₹1 crore with coverage up to 70 yrs

Insurance company	Plan name	Max coverage up to (yrs)	Max policy term (yrs)	Annual Premium (₹) incl of GST		Claim Settlement Ratio (%)
				Male	Female	
Aditya Birla Capital	Digishield Plan	85	55	15,066	12,687	98.0
Bajaj Allianz	Smart Protect Goal	99*	81	12,626	10,793	98.5
Bharti AXA	Flexi Term Pro	99	81	12037	10385	99.1
Canara HSBC OBC Life	iSelect Star Term Plan	99	81	14905	12791	97.6
Edelweiss Tokio	Total Protect Plus	100	82	11,705	9,437	97
Exide	Smart Term Edge Comprehensive	60	30	17919	15637	98.5
HDFC Life	C2PL Life Protect	100	67	16,207	14,521	98
ICICI Prudential	iProtect Smart	99	81	17,190	15,164	97.9
India First Life	e-Term Plan	70	40	10,762	8,856	96.8
Kotak Life Insurance	Kotak e-Term Plan	75	57	11,918	10,266	98.8
LIC	Tech Term	80	40	14,122	11,838	NA
Max Life Insurance	Smart Secure Plus	85	67	14,317	11,958	99.4
PNB Met Life	Mera Term Plan Plus	99	81	13,452	11,328	98.2
SBI Life	eShield Next	85	67	17,233	14,434	94.5
TATA AIA Life	Sampoorn Raksha Supreme	100	82	16,411	13,683	98

Claim settlement ratio as per data provided by insurer

Source: www.policybazaar.com, LIC

Max Life offers additional 5% discount for 1st year for salaried customers; *Whole life available only on limited pay option; HDFC whole is available only in limited payterm(Life Protect) & Limited+Single payterm(Income Plus); NA: Not Available

Milkar life aage badhaein

Publication : Hamara Mahasagar	Edition : Mumbai
Date : Jun 13, 2022	Page: 6

इस सप्ताह करीब 1500 अंक फिसला सेंसेक्स

LIC के निवेशकों को हुआ सबसे ज्यादा नुकसान

मुंबई। यह सप्ताह शेयर बाजार के लिए ठीक नहीं रहा. सेंसेक्स में साप्ताहिक आधार पर 1466 अंकों की गिरावट दर्ज की गई, जबकि निफ्टी में 382 अंकों की गिरावट आई है। इस सप्ताह सेंसेक्स 2.63 फीसदी फिसलकर 54304 के स्तर पर और निफ्टी 2.31 फीसदी फिसल कर 16201 के स्तर पर बंद हुआ। बिकवाली की आंधी में सेंसेक्स की टॉप-10 कंपनियों के मार्केट कैप में बीते सप्ताह सामूहिक रूप से 2.29 लाख करोड़ रुपए की गिरावट दर्ज की गई। सबसे अधिक नुकसान में भारतीय जीवन बीमा निगम रही। एलआईसी का शेयर 1.66 फीसदी की गिरावट के साथ शुक्रवार को 709 रुपए के स्तर पर बंद हुआ। पिछले नौ कारोबारी सत्रों से इस

शेयर में गिरावट जारी है। एलआईसी का मार्केट कैप घटकर 4.48 लाख करोड़ रुपए पर आ गया जो लिस्टिंग के दिन 6 लाख करोड़ रुपए था।

13 जून को एंकर निवेशकों के लिए एक महीने का लॉक-इन पीरियड खत्म हो रहा है। माना जा रहा है कि सोमवार को एलआईसी के शेयरों में जबरदस्त बिकवाली देखी जाएगी जब एंकर निवेशक इसमें बिकवाली करेंगे। इश्यू प्राइस के मुकाबले यह 25 फीसदी तक लुढ़क चुका है। आईपीओ आने से पहले एलआईसी ने 2 मई 2022 को एंकर निवेशकों को 5.93 करोड़ शेयर जारी किए। 123 निवेशकों से 949 रुपए प्रति शेयर के हिसाब से 5627 करोड़ रुपए एंकर निवेशकों से जुटाए गए थे। एंकर निवेशकों में ICICI प्रूडेंशियल लाइफ इंश्योरेंस, SBI लाइफ इंश्योरेंस, कोटक महिंद्रा लाइफ इंश्योरेंस, PNB मेटलाइफ इंश्योरेंस, SBI पेंशन फंड और UTI रिटायरमेंट सॉल्यूशन पेंशन फंड स्कीम ने जमा किया है। बीते सप्ताह स्थानीय शेयर बाजारों में जबर्दस्त बिकवाली का दौर चला। बीते सप्ताह बीएसई का सेंसेक्स 1,465.79 अंक यानी 2.63 फीसदी नीचे आया. वहीं नेशनल स्टॉक एक्सचेंज के निफ्टी में 382.50 अंक यानी 2.31 फीसदी का नुकसान देखा गया।

Milkar life aage badhaein

Publication : Navbharat	Edition : Mumbai
Date : Jun 13, 2022	Page: 9

यूलिप : बीमा सुरक्षा, धन सृजन का दोहरा लाभ

आम के आम, गुठलियों के दाम

विष्णु भारद्वाज@नवभारत

बेहतर रिटर्न की चाहत रखने वाले निवेशकों में परंपरागत जीवन बीमा योजनाओं की तुलना में यूनिट लिंक्ड इंश्योरेंस प्लान (यूलिप) ज्यादा लोकप्रिय हो रहे हैं. इसका मुख्य कारण यह है कि यूलिप में अन्य परंपरागत बीमा प्लान्स से अधिक रिटर्न मिल रहा है. 'यूलिप' बीमा सुरक्षा के साथ-साथ निवेशित पूंजी पर ग्रोथ यानी धन सृजन (वेल्थ) का दोहरा लाभ प्रदान करते हैं. इसके अलावा आंशिक निकासी, स्विचिंग, टॉप-अप इत्यादि जैसे लचीले फायदे भी मिलते हैं. 'यूलिप' के बारे में सबसे अच्छी बात यह है कि ये टैक्स बचत में भी सहायक हैं. इनमें किया गया निवेश (प्रीमियम राशि) और मैच्योरिटी पर प्राप्त रिटर्न दोनों टैक्स मुक्त हैं. हालांकि मार्केट लिंक्ड होने के कारण इनमें थोड़ा जोखिम भी होता है. बीमा कंपनियां 'यूलिप' की राशि को इक्विटी, डेब्ट या दोनों में संतुलित (बैलेंस) रूप से निवेश कर अधिक रिटर्न हासिल करने की कोशिश करती हैं, परंतु इक्विटी आधारित यूलिप में ही ज्यादा रिटर्न मिल रहा है. यूलिप फंडों का प्रबंधन भी म्यूचुअल फंडों की तरह अनुभवी कोष प्रबंधकों द्वारा किया जाता है. 'यूलिप' लेने से पहले यह ध्यान में रखना चाहिए कि 'यूलिप' में परंपरागत और टर्म बीमा योजनाओं की तुलना में थोड़ा कम इंश्योरेंस कवर मिलता है, क्योंकि प्रीमियम का एक छोटा हिस्सा लाइफ कवर के लिए और दूसरा बड़ा हिस्सा, निवेशक द्वारा चयनित इक्विटी या डेब्ट फंड में जाता है.

दीर्घकालिक जीवन लक्ष्यों के लिए उपयुक्त

'यूलिप' आपके दीर्घकालिक जीवन लक्ष्यों जैसे कि बच्चों की उच्च शिक्षा, बच्चों की शादी या रिटायरमेंट लाइफ के लिए धन की जरूरत को पूरा करने के लिए पसंदीदा विकल्पों में से एक है. लिहाजा आप अपनी भावी वित्तीय जरूरत के अनुसार चाइल्ड, पेंशन या अन्य कोई यूलिप योजना का चयन कर सकते हैं.

लार्ज कैप ULIP फंड : 15.9% तक रिटर्न

नाम	3 साल	5 साल	10 साल
Bharti AXA Life - Grow Money Plus	14.9%	13%	15.9%
SBI Life - Index Pension Fund	12.1%	10.7%	14.1%
Kotak Life - Frontline Equity Fund	13.7%	11.2%	14.6%
HDFC Standard Life - Equity Managed Investment Pension	12.7%	11%	13.8%
AEGON Life - Accelerator Fund	14.9%	10.9%	13.1%
Bajaj Allianz Life - Equity Index Pension	14.5%	12.4%	13.2%
Edelweiss Tokio Life - Equity Large Cap Fund	11%	9%	14%
Max Life Pension Growth Super Fund	13.7%	11.8%	13.7%
Reliance Life Pure Equity Fund 2	14.9%	10.9%	13.2%
Aditya Birla Sun Life - Individual Super 20 Fund	12.8%	12.1%	13.2%
Aviva Life - Pension Unit Linked Index Fund	11.7%	11.3%	12.6%
ICICI Prudential Life - Pension Bluechip Fund	11.4%	10%	12.8%
India First Life - Index Tracker Fund	11.6%	11%	12.3%
Future Generali Life - Future Opportunity Fund	12.5%	10.2%	11.9%
Ageas Federal Life - Nifty Index Fund	11.4%	11%	12.4%
Edelweiss Tokio Life - Equity Large Cap Fund	11%	9%	14%
PNB MetLife - Multiplier III Fund	13%	11.3%	--
Category Average	12.1%	10.6%	13%

As on 09/06/2022; Source :Morningstar

लार्जकैप में भारती अक्सा, SBI लाइफ का शानदार प्रतिफल

विभिन्न कंपनियों की यूलिप योजनाओं का प्रदर्शन देखा जाए तो लार्जकैप कैटेगरी का रिटर्न काफी अच्छा रहा है. 3 साल में औसत वार्षिक रिटर्न (सीएजीआर) 12.13% रहा तो 5 साल की अवधि में 10.62% रहा है. जबकि 10 साल में 13% का शानदार वार्षिक रिटर्न प्राप्त हुआ है. इस कैटेगरी में 10 साल में भारती अक्सा ग्रो मनी प्लस ने 15.91% का सबसे अच्छा रिटर्न प्रदान कर अपने निवेशकों को मालामाल किया है. 5 साल में भी भारती अक्सा लाइफ 13% रिटर्न के साथ टॉप पर है. जबकि 3 साल में 14.96% का सबसे बढ़िया रिटर्न फ्यूचर जेनराली लाइफ के फ्यूचर पेंशन एक्टिव फंड ने दिया है. एसबीआई लाइफ का इक्विटी पेंशन फंड भी अच्छा प्रदर्शन कर रहा है. एसबीआई के इक्विटी पेंशन फंड ने 10 वर्षों में 14.11% का वार्षिक प्रतिफल देकर अपने निवेशकों की अच्छी वेल्थ बनाई है. दो वर्षों में तो इसका वार्षिक रिटर्न 28% से भी अधिक रहा है.

PNB मेटलाइफ ने दिया 14% रिटर्न

बैलेंस्ड यूलिप फंड कैटेगरी का 3 साल में औसत वार्षिक रिटर्न (सीएजीआर) 8.26% रहा है. सबसे अच्छा 14% का रिटर्न पीएनबी मेटलाइफ के बैलेंस अपॉर्चुनिटीज फंड ने दिया है. जबकि 10% से अधिक का रिटर्न देने वालों में एलआईसी, एसबीआई लाइफ, इंडियाफर्स्ट लाइफ, टाटा एआईए लाइफ और एक्साइड लाइफ के यूलिप शामिल हैं. इस कैटेगरी में 5 साल में औसत वार्षिक रिटर्न 7.36% रहा है, लेकिन 10 साल में औसत रिटर्न 9.73% प्राप्त हुआ है. इस कैटेगरी में टाटा एआईए होल लाइफ स्टेबल ग्रोथ फंड ने 5 और 10 साल में क्रमशः 10.34% और 11.78% का बढ़िया रिटर्न दिया है.

Publication : Navbharat	Edition : Pune
Date : Jun 13, 2022	Page: 9

यूलिप : बीमा सुरक्षा, धन सृजन का दोहरा लाभ

आम के आम, गुठलियों के दाम

विष्णु भारद्वाज@नवभारत

बेहतर रिटर्न की चाहत रखने वाले निवेशकों में परंपरागत जीवन बीमा योजनाओं की तुलना में यूनिट लिंक्ड इंश्योरेंस प्लान (यूलिप) ज्यादा लोकप्रिय हो रहे हैं. इसका मुख्य कारण यह है कि यूलिप में अन्य परंपरागत बीमा प्लान्स से अधिक रिटर्न मिल रहा है. 'यूलिप' बीमा सुरक्षा के साथ-साथ निवेशित पूंजी पर ग्रोथ यानी धन सृजन (वेल्थ) का दोहरा लाभ प्रदान करते हैं. इसके अलावा आंशिक निकासी, स्विचिंग, टॉप-अप इत्यादि जैसे लचीले फायदे भी मिलते हैं. 'यूलिप' के बारे में सबसे अच्छी बात यह है कि ये टैक्स बचत में भी सहायक हैं. इनमें किया गया निवेश (प्रीमियम राशि) और मैच्योरिटी पर प्राप्त रिटर्न दोनों टैक्स मुक्त हैं. हालांकि मार्केट लिंक्ड होने के कारण इनमें थोड़ा जोखिम भी होता है. बीमा कंपनियां 'यूलिप' की राशि को इक्विटी, डेब्ट या दोनों में संतुलित (बैलेंस) रूप से निवेश कर अधिक रिटर्न हासिल करने की कोशिश करती हैं, परंतु इक्विटी आधारित यूलिप में ही ज्यादा रिटर्न मिल रहा है. यूलिप फंडों का प्रबंधन भी म्यूचुअल फंडों की तरह अनुभवी कोष प्रबंधकों द्वारा किया जाता है. 'यूलिप' लेने से पहले यह ध्यान में रखना चाहिए कि 'यूलिप' में परंपरागत और टर्म बीमा योजनाओं की तुलना में थोड़ा कम इंश्योरेंस कवर मिलता है, क्योंकि प्रीमियम का एक छोटा हिस्सा लाइफ कवर के लिए और दूसरा बड़ा हिस्सा, निवेशक द्वारा चयनित इक्विटी या डेब्ट फंड में जाता है.

दीर्घकालिक जीवन लक्ष्यों के लिए उपयुक्त

'यूलिप' आपके दीर्घकालिक जीवन लक्ष्यों जैसे कि बच्चों की उच्च शिक्षा, बच्चों की शादी या रिटायरमेंट लाइफ के लिए धन की जरूरत को पूरा करने के लिए पसंदीदा विकल्पों में से एक है. लिहाजा आप अपनी भावी वित्तीय जरूरत के अनुसार चाइल्ड, पेंशन या अन्य कोई यूलिप योजना का चयन कर सकते हैं.

लार्ज कैप ULIP फंड : 15.9% तक रिटर्न

नाम	3 साल	5 साल	10 साल
Bharti AXA Life - Grow Money Plus	14.9%	13%	15.9%
SBI Life - Index Pension Fund	12.1%	10.7%	14.1%
Kotak Life - Frontline Equity Fund	13.7%	11.2%	14.6%
HDFC Standard Life - Equity Managed Investment Pension	12.7%	11%	13.8%
AEGON Life - Accelerator Fund	14.9%	10.9%	13.1%
Bajaj Allianz Life - Equity Index Pension	14.5%	12.4%	13.2%
Edelweiss Tokio Life - Equity Large Cap Fund	11%	9%	14%
Max Life Pension Growth Super Fund	13.7%	11.8%	13.7%
Reliance Life Pure Equity Fund 2	14.9%	10.9%	13.2%
Aditya Birla Sun Life - Individual Super 20 Fund	12.8%	12.1%	13.2%
Aviva Life - Pension Unit Linked Index Fund	11.7%	11.3%	12.6%
ICICI Prudential Life - Pension Bluechip Fund	11.4%	10%	12.8%
India First Life - Index Tracker Fund	11.6%	11%	12.3%
Future Generali Life - Future Opportunity Fund	12.5%	10.2%	11.9%
Ageas Federal Life - Nifty Index Fund	11.4%	11%	12.4%
Edelweiss Tokio Life - Equity Large Cap Fund	11%	9%	14%
PNB MetLife - Multiplier III Fund	13%	11.3%	--
Category Average	12.1%	10.6%	13%

As on 09/06/2022; Source :Morningstar

लार्जकैप में भारती अक्सा, SBI लाइफ का शानदार प्रतिफल

विभिन्न कंपनियों की यूलिप योजनाओं का प्रदर्शन देखा जाए तो लार्जकैप कैटेगरी का रिटर्न काफी अच्छा रहा है. 3 साल में औसत वार्षिक रिटर्न (सीएजीआर) 12.13% रहा तो 5 साल की अवधि में 10.62% रहा है. जबकि 10 साल में 13% का शानदार वार्षिक रिटर्न प्राप्त हुआ है. इस कैटेगरी में 10 साल में भारती अक्सा ग्रो मनी प्लस ने 15.91% का सबसे अच्छा रिटर्न प्रदान कर अपने निवेशकों को मालामाल किया है. 5 साल में भी भारती अक्सा लाइफ 13% रिटर्न के साथ टॉप पर है. जबकि 3 साल में 14.96% का सबसे बढ़िया रिटर्न फ्यूचर जेनराली लाइफ के फ्यूचर पेंशन एक्टिव फंड ने दिया है. एसबीआई लाइफ का इक्विटी पेंशन फंड भी अच्छा प्रदर्शन कर रहा है. एसबीआई के इक्विटी पेंशन फंड ने 10 वर्षों में 14.11% का वार्षिक प्रतिफल देकर अपने निवेशकों की अच्छी वेल्थ बनाई है. दो वर्षों में तो इसका वार्षिक रिटर्न 28% से भी अधिक रहा है.

PNB मेटलाइफ ने दिया 14% रिटर्न

बैलेंस्ड यूलिप फंड कैटेगरी का 3 साल में औसत वार्षिक रिटर्न (सीएजीआर) 8.26% रहा है. सबसे अच्छा 14% का रिटर्न पीएनबी मेटलाइफ के बैलेंस अपॉर्चुनिटीज फंड ने दिया है. जबकि 10% से अधिक का रिटर्न देने वालों में एलआईसी, एसबीआई लाइफ, इंडियाफर्स्ट लाइफ, टाटा एआईए लाइफ और एक्साइड लाइफ के यूलिप शामिल हैं. इस कैटेगरी में 5 साल में औसत वार्षिक रिटर्न 7.36% रहा है, लेकिन 10 साल में औसत रिटर्न 9.73% प्राप्त हुआ है. इस कैटेगरी में टाटा एआईए होल लाइफ स्टेबल ग्रोथ फंड ने 5 और 10 साल में क्रमशः 10.34% और 11.78% का बढ़िया रिटर्न दिया है.

Publication : Maharashtra Times	Edition : Mumbai
Date : Jun 14, 2022	Page: 8

एलआयसीचा समभाग नव्या नीचांकावर

म. टा. खास प्रतिनिधी, मुंबई

बीएसई व एनएसईवर ५.८४ टक्क्यांची घसरण

भारतीय आयुर्विमा महामंडळाच्या (एलआयसी) समभागाची रडकथा संपलेली नाही. हा समभाग सोमवारीही घसरताच राहिला आणि नव्या नीचांकी पोहोचला. मुंबई शेअर बाजारात (बीएसई) दिवसअखेर एलआयसीचा समभाग ५.८५ टक्क्यांनी घसरून ६६८.२० रुपये या किंमतीवर बंद झाला. राष्ट्रीय शेअर बाजारात (एनएसई) हा समभाग ५.८४ टक्के गडगडत ६६८.२५ रुपयांवर स्थिरावला.

एलआयसीच्या समभागामध्ये इतक्या मोठ्या प्रमाणात घसरण होण्याच्या कारणांपैकी अँकर गुंतवणूकदारांचा लॉक-इन कालावधी संपुष्टात येणे हे एक महत्त्वाचे कारण मानले जात आहे. हा कालावधी सोमवारी संपुष्टात आला. त्यामुळे या अँकर गुंतवणूकदारांकडून एलआयसीच्या समभागांची सोमवारी मोठ्या प्रमाणावर विक्री झाली. अँकरगुंतवणूकदारांच्या माध्यमातून सरकारने तब्बल ५,६२७ कोटी रुपये भांडवलाची उभारणी केली होती. प्राथमिक भागविक्रीच्या (आयपीओ) वेळी ही भांडवल उभारणी मुख्यतः देशातील अँकर गुंतवणूकदार संस्थांकडून झाली होती. यावेळी अँकर गुंतवणूकदारांनी ५,९२,९६,८५३ समभाग खरेदी केले होते. यातील प्रत्येक समभाग ९४९ रुपये या किंमतीने खरेदी करण्यात आला होता. अँकर गुंतवणूकदारांमध्ये आयसीआयसीआय प्रुडेन्शियल लाइफ इन्शुरन्स, एसबीआय लाइफ इन्शुरन्स, कोटक महिंद्र लाइफ इन्शुरन्स, पीएनबी मेटलाइफ इन्शुरन्स, एसबीआय पेन्शन फंड व यूटीआय रिटायरमेंट सोल्युशन्स पेन्शन फंड यांचा समावेश आहे. विदेशी अंकर गुंतवणूकदारांमध्ये सिंगापूर सरकार, मॉनेटरी अथॉरिटी ऑफ सिंगापूर, गव्हर्नमेंट पेन्शन फंड गोल्बल आणि बीएनपी इन्व्हेस्टमेंट एलएलपी यांचा समावेश आहे.

एलआयसी सातव्या स्थानी

एलआयसी शेअर बाजारांत १७ मे रोजी सूचिबद्ध झाली. त्यावेळी सरकारने प्रति समभाग ९४९ रुपये ही किंमत ठरवली होती. एलआयसीच्या आयपीओला गुंतवणूकदारांनी अत्यंत चांगला प्रतिसाद दिला. या आयपीओमध्ये तिप्पट भरणा झाला. परंतु त्यांनतर मात्र एलआयसीच्या समभागाची घसरण सुरू राहिली. १७ मे पासून सोमवारपर्यंत हा समभाग २९.५८ टक्के घसरला आहे. यामुळे बाजार भांडवलाच्या निकषावर आघाडीवर असणाऱ्या १० कंपन्यांमध्ये एलआयसी सातव्या स्थानावर फेकली गेली आहे. सोमवारी एलआयसीचे बाजार भांडवल ४,२२,६३६.३५ कोटी रुपये झाले आहे.

अर्थ मंत्रालयाकडून चिंता व्यक्त

एलआयसीच्या समभागात सातत्याने घसरण होत असून त्याची गंभीर दखल सोमवारी केंद्रीय अर्थ मंत्रालयाने घेतली. मे महिन्यातील ग्राहक किंमत निर्देशांकाधारित चलनवाढ आणि मोठ्या प्रमाणावर आपटलेला शेअर बाजार यांचाही नकारात्मक परिणाम एलआयसीच्या समभागावर झाला असल्याचे अर्थ मंत्रालयाचे म्हणणे आहे. अर्थ मंत्रालयातील सूत्रांच्या म्हणण्यानुसार, एलआयसी ही सरकारची मौल्यवान मत्ता (अॅसेट) आहे. गुंतवणूकदार एलआयसीसाठी भयभीत होणे हे दुर्दैवी आहे.

Milkar life aage badhaein

Publication : Hindustan	Edition :
Date : Jun 14, 2022	Page: 2

बीमा के नाम पर करोड़ों का फर्जीवाड़ा

हंगामा

गाजियाबाद, वरिष्ठ संवाददाता। पीएनबी मेटलाइफ बीमा कंपनी के कर्मचारी द्वारा एफडी और बीमा के नाम पर करोड़ों रुपए डकारने का मामला सामने आया है।

फर्जीवाड़े का पता लगते ही ग्राहकों ने सोमवार को पीएनबी की अंबेडकर रोड शाखा में पहुंचकर हंगामा किया। आरोप है कि पीएनबी बीमा कंपनी के कर्मचारी ने लोगों से करोड़ों रुपए लेकर उन्हें फर्जी बांड थमा दिए और ग्राहकों का पैसा परिजनों और रिश्तेदारों के खाते में ट्रांसफर कर दिया। पुलिस ने मामले की जांच शुरू कर दी है।

पत्नी के खाते में ट्रांसफर कर दी रकम

सुनील बंसल का कहना है कि उन्होंने बैंक अधिकारियों से शिकायत करके ट्रांजेक्शन निकलवाई तो पता चला कि बीमा कंपनी के कर्मचारियों ने उनके द्वारा दी गई रकम को अपनी पत्नी के खाते में ट्रांसफर किया है। राकेश मार्ग पर रहने वाले राहुल सभी कर्मचारी द्वारा बीमा कराने के नाम पर छह लाख रुपए हड़पने का मामला सामने आया है। बीमा ना होने पर उन्होंने पैसे मांगे तो कर्मचारी ने उन्हें चेक दे दिया, लेकिन बाद में झांसा देकर तीन लाख रुपए और ले लिए।

किराना मंडी निवासी सुनील बंसल का कहना है कि उन्होंने पंजाब नेशनल बैंक की अंबेडकर रोड शाखा में तैनात कर्मचारी से दिसंबर 2021 में 41 लाख रुपए की एफडी कराई थी। इसमें से 31 लाख रूपए की एफडी उन्होंने अपने नाम और 10 लाख रुपए की अपनी पत्नी के नाम कराई थी। रकम की एवज में उन्होंने बैंक में कार्यरत पीएनबी मेटलाइफ बीमा कंपनी के कर्मचारी को चेक दिए थे। कर्मचारी ने उन्हें एफडी की रसीद भी दे दी थी। करीब एक सप्ताह पहले वह बैंक में गए तो पता चला कि कर्मचारी ने उनके साथ धोखाधड़ी की और एफडी की फर्जी रसीद उन्हें थमा दी।

Publication : Amar Ujala	Edition :
Date : Jun 14, 2022	Page: 2

एफडी के नाम पर एक करोड़ के चेक लेकर पत्नी के खाते में डाले

पीएनबी मेट लाइफ बीमा कंपनी के कर्मचारी ने किया फर्जीवाड़ा

संवाद न्यूज एजेंसी

गाजियाबाद। एफडी और बीमा कराने के नाम पर पीएनबी मेट लाइफ बीमा कंपनी के कर्मचारी द्वारा एक करोड़ रुपये की धोखाधड़ी करने का मामला सामने आया है। कंपनी के कर्मचारी मनोज भारद्वाज ने बैंक ग्राहकों से एक करोड़ रुपये के चेक लेकर अपनी पत्नी के खाते में डाल लिए और लोगों को फर्जी एफडी की रसीद दे दी। साथ ही कई ग्राहकों से एफडी व बीमा न होने की बात कह रुपये बाद में देने का वादा कर लाखों रुपये हड़प लिए। लोगों ने बैंक प्रबंधक से शिकायत की तो फर्जीवाड़े का खुलासा हुआ। सोमवार को लोगों ने पुलिस से शिकायत की।

किराना मंडी निवासी सुनील बंसल ने बताया कि उन्होंने दिसंबर माह में बैंक में कार्यरत मनोज भारद्वाज के जरिये 41 लाख रुपये की एफडी कराई थी। इसमें से 31 लाख रुपये की उन्होंने अपने नाम से और 10 लाख रुपये की पत्नी के नाम से एफडी कराई थी। इसके लिए उन्होंने मनोज को चेक दिए। मनोज ने उन्हें एफडी की रसीद भी दी। बैंक ट्रांजेक्शन में देखने पर पता चला कि मनोज ने रुपये पत्नी के खाते में ट्रांसफर करा लिए हैं। उधर, राकेश मार्ग निवासी राहुल ने बताया कि उनका आंबेडकर रोड की पीएनबी शाखा में खाता है। बैंक में मौजूद मनोज भारद्वाज ने उनसे बीमा कराने के नाम पर छह लाख ले लिए और बीमा नहीं कराया। कुछ दिन बाद जब उससे इस बारे में जानकारी की तो उसने कहा कि वह रुपये खर्च हो गए हैं। इसके बदले में उसने उन्हें एक चेक भी दे दिया। बाद में उसने तीन लाख और एक लाख रुपये और ले लिए।

भीमसेन ने बताया कि उनका पीएनबी में खाता है। मनोज ने उससे से एफडी कराने के नाम पर दो लाख रुपये का चेक लिया। इसके बदले में उसने उन्हें एफडी की रसीद दी। हाल ही में वह बैंक गए तो पता चला कि मनोज ने उस चेक के जरिये दो लाख की रकम अपनी पत्नी के खाते में ट्रांसफर करा लिए।

पीएनबी की फर्जी एफडी की रसीद। संवाद

आंबेडकर रोड स्थित पीएनबी की ब्रांच में हंगामा करते लोग। संवाद

ग्राहकों ने बैंक में किया हंगामा

धोखाधड़ी के शिकार लोगों ने बैंक प्रबंधक से शिकायत की। प्रबंधक ने इस संबंध में जानकारी होने से इनकार कर दिया। इस पर लोगों ने हंगामा शुरू कर दिया। सूचना पर मौके पर पहुंची पुलिस ने जानकारी की तो फर्जीवाड़े का खुलासा हुआ। फिलहाल मनोज भारद्वाज फरार है।

2016 से बैंक में कार्यरत है मनोज

पुलिस ने बताया कि विजयनगर के सेक्टर 12 प्रताप विहार निवासी मनोज कुमार 2016 से बैंक में काम रहा है। वह पीएनबी मेट लाइफ की ओर से कार्य कर रहा है। नगर कोतवाली प्रभारी अमित कुमार खारी ने बताया कि टीम जांच कर रही है। हालांकि मामले में कोई तहरीर नहीं मिली है।

> प्राथमिक जांच में सामने आया है कि आपसी लेनदेन का मामला है। प्रकरण की जांच कराई जा रही है।
> **- राजीव बंसल,** सर्किल हेड, पीएनबी

Publication : Gujarat Pranam	Edition :
Date : Jun 14, 2022	Page: 2

ग्राहकों से करोड़ों ठगकर फरार हुआ पीएनबी मेटलाइफ कर्मचारी

- एफडी के नाम पर ब्लैंक चेक ले पत्नी व रिश्तेदारों के खाते में जमा करा लिए पैसे
- बैंक मैनेजर ने एफडी की स्लिप को बताया फर्जी, ग्राहकों ने बैंक में किया हंगामा

जागरण संवाददाता, गाजियाबाद: पंजाब नेशनल बैंक मेटलाइफ का कर्मचारी एफडी (सावधि जमा) के नाम पर करोड़ों ठगकर फरार हो गया। पीएनबी की अंबेडकर रोड शाखा पर सोमवार दोपहर बाद पहुंचे ग्राहकों ने हंगामा किया। नगर कोतवाली पुलिस ने लोगों को शांत करा कार्रवाई का आश्वासन दिया। कई लोगों की शिकायत के आधार पर पुलिस छानबीन कर रही है।

भरोसा जीतकर किया धोखा : आनलाइन ट्रेडिंग करने वाले राहुल ने बताया कि इस शाखा में उनका पुराना खाता है। यहां मेटलाइफ की पालिसी के लिए मनोज भारद्वाज नाम का कर्मचारी बैठता था, जो खुद को विजयनगर निवासी बताता था। उसके जरिए उन्होंने अपनी व अन्य लोगों की पालिसी कराई थी। उसे वह सात साल से जानते हैं। उसने दो साल पहले उनसे एफडी के नाम पर छह लाख रुपये का ब्लैंक चेक लिया और बदले में गारंटी के रूप में अपना भी ब्लैंक चेक दिया। तीन लाख रुपये अपनी पत्नी की दुकान के नाम पर लिए और एक लाख रुपये का चेक दोबारा उन्होंने एफडी के लिए दिया था। पैसों की जरूरत पड़ी तो बहाने बनाने लगा और तीन दिन से बैंक से गायब है।

फर्जी दस्तावेज दिए : कालकागढ़ी निवासी भीमसेन ने बताया कि मनोज अच्छी तरह से बात करता था और वह पालिसी से जुड़े सभी काम आसानी से करा देता था। इसीलिए उस पर विश्वास था। उन्होंने मार्च में ही दो लाख रुपये की एफडी के लिए चेक दिया था। इसके बदले में पीएनबी के फिक्स डिपाजिट की एक स्लिप भी दी। यही स्लिप अन्य लोगों के पास भी है। एक सप्ताह पहले पैसों की जरूरत हुई तो आश्वासन देता रहा, लेकिन पैसे नहीं मिले। किराना मंडी में रहने वाले कारोबारी किराना व्यापारी सुनील बंसल ने बताया कि उन्होंने एक साल पूर्व मनोज के माध्यम से 30 लाख और 10-10 लाख रुपये की तीन एफडी कराई थीं।

बड़ा है फर्जीवाड़ा : ग्राहकों ने कहा कि यह फर्जीवाड़ा काफी बड़ा है, क्योंकि मनोज सभी का विश्वास पात्र था। सोमवार को ग्राहक शाखा में पहुंचे और एफडी की स्लिप दिखाई तो शाखा प्रबंधक ने इसे फर्जी बता दिया। इसके बाद लोगों ने हंगामा किया और पुलिस पहुंची।

अंबेडकर रोड स्थित पंजाब नेशनल बैंक में बैंक कर्मी से पूछताछ करते ठगी के पीड़ित लोग ● जागरण

> मनोज पीएनबी मेटलाइफ का कर्मचारी है और मामले की जानकारी मुख्यालय और वरिष्ठ अधिकारियों को दे दी है।
>
> **- रूपेश गुप्ता, शाखा प्रबंधक**

> मामले की जानकारी नहीं है। पीएनबी के जिला समन्वयक से बात करने के बाद ही कुछ कहना सही होगा।
>
> **- हिमांशु शेखर तिवारी,** जिला अग्रणी बैंक प्रबंधक

> लोगों से शिकायत देने को कहा है। बैंक प्रबंधन से भी जानकारी मांगी है। छानबीन कर आगे की कार्रवाई करेंगे।
>
> **- निपुण अग्रवाल,** एसपी सिटी प्रथम

Publication : Gujarat Pranam	Edition : Ahmedabad
Date : Jun 24, 2022	Page: 2

યસ બેંકએ ચીફ માર્કેટિંગ ઓફિસર (સીએમઓ) તરીકે નિપુણ કૌશલની નિમણૂકની જાહેરાત કરી

મુંબઈ, ૨૩ જૂન, ૨૦૨૨: યસ બેંકએ આજે બેંકના ચીફ માર્કેટિંગ ઓફિસર (સીએમઓ) તરીકે શ્રી નિપુણ કૌશલની નિમણૂક કરવાની જાહેરાત કરી હતી.

આ ભૂમિકામાં તેઓ બેંકના માર્કેટિંગ અને કોર્પોરેટ કમ્યુનિકેશન (એમસીસી) તથા કોર્પોરેટ સોશિયલ રિસ્પોન્સિબિલિટી (સીએસઆર) માટે જવાબદાર હશે.

તેઓ સંપૂર્ણ માર્કેટિંગ અને કમ્યુનિકેશન સ્ટ્રેટેજીઓ વિકસાવવામાં જોડાશે, જે બેંકના સંપૂર્ણ વ્યૂહાત્મક ઉદ્દેશોને ટેકો આપશે. તેઓ યસ બેંકની અગ્રણી, સામાજિક રીતે જવાબદાર બેંક તરીકેની પોઝિશનને મજબૂત કરવા સીએસઆર પહેલોને પણ વેગ આપવામાં સામેલ થશે. તેમની નિમણૂક બ્રાન્ડ પ્રત્યે સંપૂર્ણ જાગૃતિ વધારવા તથા સ્થાનિક અને આંતરરાષ્ટ્રીય બજારોમાં યસ બેંકની પોઝિશનને મજબૂત કરશે. તેઓ યસ બેંકના રિટેલ બેંકિંગના ગ્લોબલ હેડ શ્રી રાજન પેન્ટલને રિપોર્ટિંગ કરશે.

અગાઉ નિપુણ પીએનબી મેટલાઈફ ઈન્સ્યોરન્સ કંપની લિમિટેડ (પીએમએલઆઈ) માટે સીએમઓ હતા તથા બિઝનેસ સ્ટ્રેટેજી અને 'કસ્ટમર ફર્સ્ટ' (ગ્રાહકને કેન્દ્રમાં રાખવાનું) કલ્ચર ઊભું કરવા માટે જવાબદાર હતા. તેઓ નાણાકીય સેવાઓ અને ઓટોમોબાઈલ ઉદ્યોગમાં ૨૨ વર્ષથી વધારેનો બહોળો અનુભવ ધરાવતા પીઢ માર્કેટિંગ પ્રોફેશનલ છે.

pnb MetLife

Milkar life aage badhaein

Publication : Palash	Edition : Ahmedabad
Date : Jun 24, 2022	Page: 4

यस बैंक ने निपुण कौशल को चीफ मार्केटिंग ऑफिसर (सीएमओ) नियुक्त किया

मुंबई, 23 जून, 2022, यस बैंक ने आज श्री निपुण कौशल को बैंक के चीफ मार्केटिंग ऑफिसर (सीएमओ) के रूप में नियुक्त करने की घोषणा की। इस भूमिका में, वह बैंक के मार्केटिंग और कॉर्पोरेट कम्युनिकेशन (एमसीसी) और कॉर्पोरेट सोशल रेस्पॉन्सिबिलिटी (सीएसआर) कार्यों के लिए जिम्मेदार होंगे। वह बड़े पैमाने पर बैंक के समग्र रणनीतिक उद्देश्यों का समर्थन करने वाली विपणन और संचार रणनीतियों को विकसित करने में सहयोग करेंगे। यस बैंक को एक अग्रणी, सामाजिक रूप से जिम्मेदार संगठन के रूप में स्थापित करने के लिए सीएसआर पहलों में तेजी लाने में भी शामिल होंगे। उनकी नियुक्ति ब्रांड के लिए जागरूकता बढ़ाने के साथ-साथघरेलू और अंतरराष्ट्रीय बाजारों में यस बैंक की स्थिति को और मजबूत करेगी। श्री निपुण कौशल यस बैंक के ग्लोबल हेड-रिटेल बैंकिंग श्री राजन पेंटल को रिपोर्ट करेंगे।

इससे पहले निपुण पीएनबी मेटलाइफ इंश्योरेंस कंपनी लिमिटेड (पीएमएलआई) के सीएमओ थे और व्यावसायिक रणनीति विकसित करने और वितरित करने और 'कस्टमर फर्स्ट' कल्चर बनाने के लिए जिम्मेदार थे। वह वित्तीय सेवाओं और ऑटोमोबाइल उद्योग में 22 से अधिक वर्षों के समृद्ध अनुभव के साथ एक अनुभवी मार्केटिंग पेशेवर हैं।

नियुक्ति पर टिप्पणी करते हुए यस बैंक के एमडी और सीईओ श्री प्रशांत कुमार ने कहा, 'हमें बैंक के मार्केटिंग फंक्शन का नेतृत्व करने के लिए निपुण का स्वागत करते हुए खुशी हो रही है। हमें यकीन है कि अपनी विशेषज्ञता और क्षेत्र के ज्ञान के साथ, वह बैंक की इस क्रांतिकारी यात्रा में महत्वपूर्ण भूमिका निभाएंगे। निपुण की चीफ मार्केटिंग ऑफिसर के रूप में नियुक्ति के साथ ब्रांड की कहानी और आगे बढ़ेगी, ब्रांड निर्माण की उनकी क्षमता का लाभ उठाकर बैंक को विकास के अगले स्तर पर लाने का इच्छुक है, हमें भरोसा है कि निपुण ग्राहकों की खुशी बढ़ाएंगे।'

इस अवसर पर बोलते हुए चीफ मार्केटिंग ऑफिसर श्री निपुण कौशल ने कहा, 'मुझे यस बैंक के सीएमओ के रूप में नियुक्त होने की खुशी है और इस यात्रा में अपना विनम्र योगदान देने के लिए तत्पर हूं। वर्षों से रचनात्मक ब्रांड अभियान शुरू करने में बैंक हमेशा अग्रणी रहा है और मुझे आशा है कि विपणन प्रयासों में तेजी लाने और इस बढ़ते, उद्देश्य के नेतृत्व वाले संगठन में योगदान करने के लिए

मैं अपने पिछले अनुभवों का उपयोग कर सकूंगा।'

निपुण ने ब्रांड मैनेजमेंट, डिजिटल मार्केटिंग, वितरक प्रबंधन बिक्री, उत्पाद प्रबंधन, ई-कॉमर्स और डिजिटल रणनीति में सफलतापूर्वक डिलीवरी की है। वह पीएमएलआई के लिए रीब्रांडिंग गतिविधि के शुभारंभ में शामिल थे, ब्रांड रणनीति को फिर से तैयार किया और 11,000 से अधिक भागीदार बैंक शाखाओं में ब्रांड को बनाने में महत्वपूर्ण भूमिका निभाई। पीएमएलआई से पहले, निपुण ने टाटा एसेट मैनेजमेंट, स्टार यूनियन दाई-ची लाइफ इंश्योरेंस, आईसीआईसीआई प्रूडेंशियल एसेट मैनेजमेंट और सिटी फाइनेंशियल कंज्यूमर फाइनेंस के साथ काम किया है।

Publication : Sunvilla Samachar	Edition : Ahmedabad
Date : Jun 24, 2022	Page: 3

યસ બેંકએ ચીફ માર્કેટિંગ ઓફિસર (સીએમઓ) તરીકે નિપુણ કૌશલની નિમણૂકની જાહેરાત કરી

યસ બેંકએ આજે બેંકના ચીફ માર્કેટિંગ ઓફિસર (સીએમઓ) તરીકે શ્રી નિપુણ કૌશલની નિમણૂક કરવાનીજાહેરાત કરી હતી. આ ભૂમિકામાં તેઓ બેંકના માર્કેટિંગ અને કોર્પોરેટ કમ્યુનિકેશન (એમસીસી) તથા કોર્પોરેટ સોશિયલ રિસ્પોન્સિબિલિટી(સીએસઆર) માટે જવાબદાર હશે. તેઓ સંપૂર્ણ માર્કેટિંગ અને કમ્યુનિકેશન સ્ટ્રેટેજીઓ વિકસાવવામાં જોડાશે, જે બેંકના સંપૂર્ણ વ્યૂહાત્મકઉદ્દેશોને ટેકો આપશે. તેઓ યસ બેંકની અગ્રણી, સામાજિક રીતે જવાબદાર બેંક તરીકેની પોઝિશનને મજબૂત કરવા સીએસઆર પહેલોને પણવેગ આપવામાં સામેલ થશે. તેમની નિમણૂક બ્રાન્ડ પ્રત્યે સંપૂર્ણ જાગૃતિ વધારવા તથા સ્થાનિક અને આંતરરાષ્ટ્રીય બજારોમાં યસ બેંકનીપોઝિશનને મજબૂત કરશે. તેઓ યસ બેંકના રિટેલ બેંકિંગના ગ્લોબલ હેડ શ્રી રાજન પેન્ટલને રિપોર્ટિંગ કરશે.અગાઉ નિપુણ પીએનબી મેટલાઈફ ઈન્સ્યોરન્સ કંપની લિમિટેડ (પીએમએલઆઇ) માટે સીએમઓ હતા તથા બિઝનેસ સ્ટ્રેટેજી.

Publication : The Hindu Business Line	Edition : Bangalore
Date : Jun 26, 2022	Page: 9

Term Insurance Premium Tracker

For a 30-year-old male/female, non smoker, living in a metro city, Sum assured ₹1 crore with coverage up to 70 yrs

Insurance company	Plan name	Max coverage up to (yrs)	Max policy term (yrs)	Annual Premium (₹) incl of GST		Claim Settlement Ratio (%)
				Male	Female	
Aditya Birla Capital	Digishield Plan	85	55	15,066	12,687	98.0
Bajaj Allianz	Smart Protect Goal	99*	81	12,626	10,793	99.0
Bharti AXA	Flexi Term Pro	99	81	12037	10385	99.1
Canara HSBC OBC Life	iSelect Star Term Plan	99	81	14905	12791	98.6
Edelweiss Tokio	Total Protect Plus	100	82	11,705	9,437	97
Exide	Smart Term Edge Comprehensive	60	30	15294	13634	98.5
HDFC Life	C2PL Life Protect	100	67	16,207	14,521	98
ICICI Prudential	iProtect Smart	99	81	17,190	15,164	97.9
India First Life	e-Term Plan	70	40	10,762	8,856	96.9
Kotak Life Insurance	Kotak e-Term Plan	75	57	11,918	10,266	98.8
LIC	Tech Term	80	40	14,122	11,838	NA
Max Life Insurance	Smart Secure Plus	85	67	14,317	11,958	99.4
PNB Met Life	Mera Term Plan Plus	80	62	13,452	11,328	98.2
SBI Life	eShield Next	100	82	17495	14654	94.5
TATA AIA Life	Sampoorn Raksha Supreme	100	82	16,411	13,683	98

Claim settlement ratio as per data provided by insurer

Source: www.policybazaar.com, LIC

Max Life offers additional 5% discount for 1st year for salaried customers; *Whole life available only on limited pay option; HDFC whole is available only in limited payterm(Life Protect) & Limited+Single payterm(Income Plus); SBI eShield Next plan whole life is available only in limited pay with above age 45yrs NA: Not Available

pnb MetLife
Milkar life aage badhaein

Publication : The Hindu Business Line	Edition : Chennai
Date : Jun 26, 2022	Page: 9

Term Insurance Premium Tracker

For a 30-year-old male/female, non smoker, living in a metro city, Sum assured ₹1 crore with coverage up to 70 yrs

Insurance company	Plan name	Max coverage up to (yrs)	Max policy term (yrs)	Annual Premium (₹) incl of GST		Claim Settlement Ratio (%)
				Male	Female	
Aditya Birla Capital	Digishield Plan	85	55	15,066	12,687	98.0
Bajaj Allianz	Smart Protect Goal	99*	81	12,626	10,793	99.0
Bharti AXA	Flexi Term Pro	99	81	12037	10385	99.1
Canara HSBC OBC Life	iSelect Star Term Plan	99	81	14905	12791	98.6
Edelweiss Tokio	Total Protect Plus	100	82	11,705	9,437	97
Exide	Smart Term Edge Comprehensive	60	30	15294	13634	98.5
HDFC Life	C2PL Life Protect	100	67	16,207	14,521	98
ICICI Prudential	iProtect Smart	99	81	17,190	15,164	97.9
India First Life	e-Term Plan	70	40	10,762	8,856	96.9
Kotak Life Insurance	Kotak e-Term Plan	75	57	11,918	10,266	98.8
LIC	Tech Term	80	40	14,122	11,838	NA
Max Life Insurance	Smart Secure Plus	85	67	14,317	11,958	99.4
PNB Met Life	Mera Term Plan Plus	80	62	13,452	11,328	98.2
SBI Life	eShield Next	100	82	17495	14654	94.5
TATA AIA Life	Sampoorn Raksha Supreme	100	82	16,411	13,683	98

Claim settlement ratio as per data provided by insurer Source: www.policybazaar.com, LIC
Max Life offers additional 5% discount for 1st year for salaried customers; *Whole life available only on limited pay option; HDFC whole is available only in limited payterm(Life Protect) & Limited+Single payterm(Income Plus); SBI eShield Next plan whole life is available only in limited pay with above age 45yrs NA: Not Available

Publication : The Hindu Business Line	Edition : Hyderabad
Date : Jun 26, 2022	Page: 9

Term Insurance Premium Tracker

For a 30-year-old male/female, non smoker, living in a metro city, Sum assured ₹1 crore with coverage up to 70 yrs

Insurance company	Plan name	Max coverage up to (yrs)	Max policy term (yrs)	Annual Premium (₹) incl of GST		Claim Settlement Ratio (%)
				Male	Female	
Aditya Birla Capital	Digishield Plan	85	55	15,066	12,687	98.0
Bajaj Allianz	Smart Protect Goal	99*	81	12,626	10,793	99.0
Bharti AXA	Flexi Term Pro	99	81	12037	10385	99.1
Canara HSBC OBC Life	iSelect Star Term Plan	99	81	14905	12791	98.6
Edelweiss Tokio	Total Protect Plus	100	82	11,705	9,437	97
Exide	Smart Term Edge Comprehensive	60	30	15294	13634	98.5
HDFC Life	C2PL Life Protect	100	67	16,207	14,521	98
ICICI Prudential	iProtect Smart	99	81	17,190	15,164	97.9
India First Life	e-Term Plan	70	40	10,762	8,856	96.9
Kotak Life Insurance	Kotak e-Term Plan	75	57	11,918	10,266	98.8
LIC	Tech Term	80	40	14,122	11,838	NA
Max Life Insurance	Smart Secure Plus	85	67	14,317	11,958	99.4
PNB Met Life	Mera Term Plan Plus	80	62	13,452	11,328	98.2
SBI Life	eShield Next	100	82	17495	14654	94.5
TATA AIA Life	Sampoorn Raksha Supreme	100	82	16,411	13,683	98

Claim settlement ratio as per data provided by insurer Source: www.policybazaar.com, LIC

Max Life offers additional 5% discount for 1st year for salaried customers; *Whole life available only on limited pay option; HDFC whole is available only in limited payterm(Life Protect) & Limited+Single payterm(Income Plus); SBI eShield Next plan whole life is available only in limited pay with above age 45yrs NA: Not Available

Publication : The Hindu Business Line	Edition : Mumbai
Date : Jun 26, 2022	Page: 9

Term Insurance Premium Tracker

For a 30-year-old male/female, non smoker, living in a metro city, Sum assured ₹1 crore with coverage up to 70 yrs

Insurance company	Plan name	Max coverage up to (yrs)	Max policy term (yrs)	Annual Premium (₹) incl of GST		Claim Settlement Ratio (%)
				Male	Female	
Aditya Birla Capital	Digishield Plan	85	55	15,066	12,687	98.0
Bajaj Allianz	Smart Protect Goal	99*	81	12,626	10,793	99.0
Bharti AXA	Flexi Term Pro	99	81	12037	10385	99.1
Canara HSBC OBC Life	iSelect Star Term Plan	99	81	14905	12791	98.6
Edelweiss Tokio	Total Protect Plus	100	82	11,705	9,437	97
Exide	Smart Term Edge Comprehensive	60	30	15294	13634	98.5
HDFC Life	C2PL Life Protect	100	67	16,207	14,521	98
ICICI Prudential	iProtect Smart	99	81	17,190	15,164	97.9
India First Life	e-Term Plan	70	40	10,762	8,856	96.9
Kotak Life Insurance	Kotak e-Term Plan	75	57	11,918	10,266	98.8
LIC	Tech Term	80	40	14,122	11,838	NA
Max Life Insurance	Smart Secure Plus	85	67	14,317	11,958	99.4
PNB Met Life	Mera Term Plan Plus	80	62	13,452	11,328	98.2
SBI Life	eShield Next	100	82	17495	14654	94.5
TATA AIA Life	Sampoorn Raksha Supreme	100	82	16,411	13,683	98

Claim settlement ratio as per data provided by insurer

Source: www.policybazaar.com, LIC

Max Life offers additional 5% discount for 1st year for salaried customers; *Whole life available only on limited pay option; HDFC whole is available only in limited payterm(Life Protect) & Limited+Single payterm(Income Plus); SBI eShield Next plan whole life is available only in limited pay with above age 45yrs NA: Not Available

Publication : Business Standard (Hindi)	Edition : Mumbai
Date : Jun 27, 2022	Page: 7

गृहिणियों का भी हो टर्म बीमा

गृहिणी को किराये आदि से आय होती है तो बीमा में एश्योर्ड राशि अधिक हो सकती है

बिंदिशा सारंग

भारत में आम तौर पर परिवार चलाने वाले यानी रोजी-रोटी कमाने वाले का ही जीवन बीमा लिया जाता है। ज्यादातर घरों में गृहिणियों का बीमा नहीं होता। लेकिन अब हालात बदलने लगे हैं। पॉलिसीबाजार ने इसी साल अप्रैल में 5,000 लोगों का ऑनलाइन सर्वेक्षण किया, जिसमें पता चला कि लगभग 15 फीसदी सक्रिय पॉलिसी गृहिणियों के लिए कराए गए टर्म बीमा की हैं। मगर गृहिणियों के लिए अलग से टर्म बीमा योजना हाल ही में मिलनी शुरू हुई हैं।

कुछ ही गृहिणियों का बीमा

परिवारों में आम तौर पर गृहिणियों का बीमा नहीं कराया जाता क्योंकि उनके योगदान को अनदेखा कर दिया जाता है। पॉलिसीबाजार में कारोबार प्रमुख (टर्म जीवन बीमा) सज्जा प्रवीण चौधरी कहते हैं, 'भारत में किसी भी व्यक्ति का आर्थिक योगदान वित्तीय कमाई के चश्मे से ही देखा जाता है। चूंकि गृहिणी कमाकर नहीं लाती, इसलिए उसके योगदान को पूरी तरह अनदेखा कर दिया जाता है।'

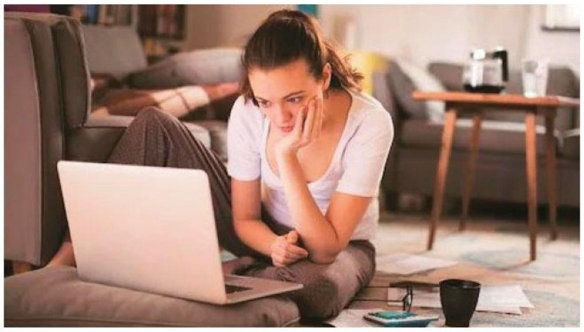
लेकिन गृहिणी के कामकाज की भी आर्थिक कीमत होती है। वह घर संभालती है और बजट का ध्यान रखती है। बच्चों की देखभाल का जिम्मा भी उसी का होता है। कई परिवारों में वह बुजुर्गों का भी ध्यान रखती है और परिवार के लिए खाना भी पकाती है। मैक्स लाइफ इंश्योरेंस के उप प्रबंध निदेशक वी विश्वानंद मानते हैं कि गृहिणी के तौर पर महिला का योगदान बेहद जरूरी होता है और उसके बगैर काम नहीं चल सकता। विशेषज्ञों के मुताबिक यदि गृहिणी के समूचे योगदान की कीमत निकाली जाए तो शहरी भारत में आम मध्यवर्गीय परिवार में यह 45 से 50 हजार रुपये महीने बैठेगी।

पति के बीमा में ऐड-ऑन

इस समय ज्यादातर बीमा कंपनियां कमाऊ पति के बीमा के साथ ही गृहिणी को भी ऐड-ऑन बीमा दे रहे हैं। सिक्योरनाउ इंश्योरेंस ब्रोकर के सह-संस्थापक कपिल मेहता का कहना है, 'गृहिणियों के लिए जीवन बीमा के विकल्प बहुत कम हैं। यदि कमाऊ पति और घर संभालने वाली पत्नी दोनों मिलकर जीवन बीमा लेते हैं तो पत्नी के लिए एश्योर्ड राशि पति की एश्योर्ड राशि की 50 फीसदी से अधिक नहीं होगी।'

50 फीसदी की इसी बंदिश की वजह से पति को कम से कम 1 करोड़ रुपये का बीमा लेना चाहिए ताकि पत्नी का भी ठीकठाक राशि का जीवन बीमा हो।

बीमा कंपनियों का कहना है कि गृहिणियों के लिए ऐश्योर्ड राशि की एक सीमा इसीलिए तय की गई है ताकि नैतिक पतन न हो सके। इसे समझाते हुए वे कहती हैं कि अतीत में ऐसे कई मामले आए हैं, जहां पति ने अपनी पत्नी के लिए बहुत अधिक राशि का बीमा करा लिया और बाद में बीमा की रकम हासिल करने के लिए पत्नी का कत्ल कर दिया।



40 वर्ष की महिला के लिए प्रीमियम की दर

बीमा कंपनी	योजना	बीमा राशि	प्रीमियम	अवधि
मैक्स लाइफ	स्मार्ट सेक्योर प्लस*	50 लाख	936	85 वर्ष
टाटा एआईए	संपूर्ण रक्षा सुप्रीम पीओएस*	50 लाख	1,344	65 वर्ष
आईसीआईसीआई प्रू	आईप्रोटेक्ट स्मार्ट	50 लाख	900	99 वर्ष
कोटक लाइफ	कोटक ई-टर्म प्लान	25 लाख	561	75 वर्ष
पीएनबी मेट लाइफ	सरल जीवन बीमा	25 लाख	711	70 वर्ष
इंडिया फर्स्ट	लाइफ	10 लाख	295	70 वर्ष

*पति का जीवन बीमा होना जरूरी नहीं, बीमा राशि और प्रीमियम रुपये में, कवर की अवधि दी गई उम्र तक

स्रोतः पॉलिसीबाजार डॉट कॉम

स्टैंडअलोन बीमा भी बहुत कम

केवल दो बीमा कंपनियां गृहिणियों के लिए अलग से स्टैंडअलोन टर्म बीमा प्रदान करती हैं। इनमें से एक मैक्स लाइफ इंश्योरेंस (दूसरी टाटा एआईए) है, जो 18 से 50 साल के बीच उम्र वाली गृहिणियों का बीमा करती है। अगर गृहिणी स्नातक होती है और परिवार की कुल आय 5 लाख रुपये होती है तो गृहिणी को 50 लाख रुपये का बीमा मिल सकता है। चौधरी बताते हैं, 'इस पॉलिसी ने पति की आय पर गृहिणी की निर्भरता पूरी तरह खत्म कर दी है।'

क्या करें गृहिणी?

गृहिणियों को सबसे पहले टर्म बीमा पाने की कोशिश करनी चाहिए। असोसिएशन ऑफ रजिस्टर्ड इन्वेस्टमेंट एडवाइजर्स (एआरआईए) के बोर्ड सदस्य दिलशाद बिलिमोरिया की राय है, 'एकदम सादा टर्म प्लान सबसे अच्छा बीमा होता है।'

यदि गृहिणी को यह बीमा नहीं मिल पाए तो वह कम प्रीमियम वाली एंडाउमेंट पॉलिसी खरीद सकती है। कई बीमा योजनाएं ऐसी भी हैं, जिनमें निवेश का पहलू भी मिला हुआ है। इनसे तौबा ही करना चाहिए क्योंकि वे कम प्रीमियम पर ज्यादा राशि का बीमा नहीं देते।

गृहिणी का कम से कम 20 से 50 लाख रुपये का बीमा होना ही चाहिए। विशेषज्ञों की राय है कि बच्चे छोटे हों तो उनके अपने पैरों पर खड़े होने यानी अगले दस साल तक पति या पत्नी को उनकी देखभाल के लिए कम से कम 4 से 6 लाख रुपये सालाना चाहिए।

बिलिमोरिया कहते हैं, 'गृहिणी के लिए टर्म बीमा खरीदते समय पक्का कर लीजिए कि बीमा कवरेज तब तक मिलता रहे, जब तक वह काम करने में सक्षम है।'

पॉलिसी खरीदते समय गृहिणी को सब कुछ सही-सही बता देना चाहिए। मेहता कहते हैं, 'साफ-साफ बताइए कि आप गृहिणी हैं। अगर आपके नाम पर किसी तरह की आय मसलन किराये से होने वाली आय आती है तो उसका खुलासा भी कर दीजिए। इससे आपको ऐश्योर्ड राशि बढ़वाने में मदद मिल जाएगी।'

pnb MetLife
Milkar life aage badhaein

Publication : Business Standard (Hindi)	Edition : Delhi
Date : Jun 27, 2022	Page: 7

गृहिणियों का भी हो टर्म बीमा

गृहिणी को किराये आदि से आय होती है तो बीमा में एश्योर्ड राशि अधिक हो सकती है

बिंदिशा सारंग

भारत में आम तौर पर परिवार चलाने वाले यानी रोजी-रोटी कमाने वाले का ही जीवन बीमा लिया जाता है। ज्यादातर घरों में गृहिणियों का बीमा नहीं होता। लेकिन अब हालात बदलने लगे हैं। पॉलिसीबाजार ने इसी साल अप्रैल में 5,000 लोगों का ऑनलाइन सर्वेक्षण किया, जिसमें पता चला कि लगभग 15 फीसदी सक्रिय पॉलिसी गृहिणियों के लिए कराए गए टर्म बीमा की हैं। मगर गृहिणियों के लिए अलग से टर्म बीमा योजना हाल ही में मिलनी शुरू हुई हैं।

कुछ ही गृहिणियों का बीमा

परिवारों में आम तौर पर गृहिणियों का बीमा नहीं कराया जाता क्योंकि उनके योगदान को अनदेखा कर दिया जाता है। पॉलिसीबाजार में कारोबार प्रमुख (टर्म जीवन बीमा) सज्जा प्रवीण चौधरी कहते हैं, 'भारत में किसी भी व्यक्ति का आर्थिक योगदान वित्तीय कमाई के चश्मे से ही देखा जाता है। चूंकि गृहिणी कमाकर नहीं लाती, इसलिए उसके योगदान को पूरी तरह अनदेखा कर दिया जाता है।'

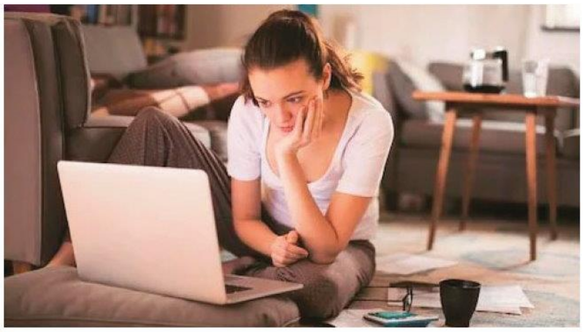
लेकिन गृहिणी के कामकाज की भी आर्थिक कीमत होती है। वह घर संभालती है और बजट का ध्यान रखती है। बच्चों की देखभाल का जिम्मा भी उसी का होता है। कई परिवारों में वह बुजुर्गों का भी ध्यान रखती है और परिवार के लिए खाना भी पकाती है। मैक्स लाइफ इंश्योरेंस के उप प्रबंध निदेशक वी विश्वानंद मानते हैं कि गृहिणी के तौर पर महिला का योगदान बेहद जरूरी होता है और उसके बगैर काम नहीं चल सकता। विशेषज्ञों के मुताबिक यदि गृहिणी के समूचे योगदान की कीमत निकाली जाए तो शहरी भारत में आम मध्यवर्गीय परिवार में यह 45 से 50 हजार रुपये महीने बैठेगी।

पति के बीमा में ऐड-ऑन

इस समय ज्यादातर बीमा कंपनियां कमाऊ पति के बीमा के साथ ही गृहिणी को भी ऐड-ऑन बीमा दे रहे हैं। सिक्योरनाउ इंश्योरेंस ब्रोकर के सह-संस्थापक कपिल मेहता का कहना है, 'गृहिणियों के लिए जीवन बीमा के विकल्प बहुत कम हैं। यदि कमाऊ पति और घर संभालने वाली पत्नी दोनों मिलकर जीवन बीमा लेते हैं तो पत्नी के लिए एश्योर्ड राशि पति की एश्योर्ड राशि की 50 फीसदी से अधिक नहीं होगी।'

50 फीसदी की इसी बंदिश की वजह से पति को कम से कम 1 करोड़ रुपये का बीमा लेना चाहिए ताकि पत्नी का भी ठीकठाक राशि का जीवन बीमा हो।

बीमा कंपनियों का कहना है कि गृहिणियों के लिए ऐश्योर्ड राशि की एक सीमा इसीलिए तय की गई है ताकि नैतिक पतन न हो सके। इसे समझाते हुए वे कहती हैं कि अतीत में ऐसे कई मामले आए हैं, जहां पति ने अपनी पत्नी के लिए बहुत अधिक राशि का बीमा करा लिया और बाद में बीमा की रकम हासिल करने के लिए पत्नी का कत्ल कर दिया।



40 वर्ष की महिला के लिए प्रीमियम की दर

बीमा कंपनी	योजना	बीमा राशि	प्रीमियम	अवधि
मैक्स लाइफ	स्मार्ट सेक्योर प्लस*	50 लाख	936	85 वर्ष
टाटा एआईए	संपूर्ण रक्षा सुप्रीम पीओएस*	50 लाख	1,344	65 वर्ष
आईसीआईसीआई प्रू	आईप्रोटेक्ट स्मार्ट	50 लाख	900	99 वर्ष
कोटक लाइफ	कोटक ई-टर्म प्लान	25 लाख	561	75 वर्ष
पीएनबी मेट लाइफ	सरल जीवन बीमा	25 लाख	711	70 वर्ष
इंडिया फर्स्ट	लाइफ	10 लाख	295	70 वर्ष

*पति का जीवन बीमा होना जरूरी नहीं, बीमा राशि और प्रीमियम रुपये में, कवर की अवधि दी गई उम्र तक
स्रोत: पॉलिसीबाजार डॉट कॉम

स्टैंडअलोन बीमा भी बहुत कम

केवल दो बीमा कंपनियां गृहिणियों के लिए अलग से स्टैंडअलोन टर्म बीमा प्रदान करती हैं। इनमें से एक मैक्स लाइफ इंश्योरेंस (दूसरी टाटा एआईए) है, जो 18 से 50 साल के बीच उम्र वाली गृहिणियों का बीमा करती है। अगर गृहिणी स्नातक होती है और परिवार की कुल आय 5 लाख रुपये होती है तो गृहिणी को 50 लाख रुपये का बीमा मिल सकता है। चौधरी बताते हैं, 'इस पॉलिसी ने पति की आय पर गृहिणी की निर्भरता पूरी तरह खत्म कर दी है।'

क्या करें गृहिणी ?

गृहिणियों को सबसे पहले टर्म बीमा पाने की कोशिश करनी चाहिए। असोसिएशन ऑफ रजिस्टर्ड इन्वेस्टमेंट एडवाइजर्स (एआरआईए) के बोर्ड सदस्य दिलशाद बिलिमोरिया की राय है, 'एकदम सादा टर्म प्लान सबसे अच्छा बीमा होता है।'

यदि गृहिणी को यह बीमा नहीं मिल पाए तो वह कम प्रीमियम वाली एंडाउमेंट पॉलिसी खरीद सकती है। कई बीमा योजनाएं ऐसी भी हैं, जिनमें निवेश का पहलू भी मिला हुआ है। इनसे तौबा ही करना चाहिए क्योंकि वे कम प्रीमियम पर ज्यादा राशि का बीमा नहीं देते।

गृहिणी का कम से कम 20 से 50 लाख रुपये का बीमा होना ही चाहिए। विशेषज्ञों की राय है कि बच्चे छोटे हों तो उनके अपने पैरों पर खड़े होने यानी अगले दस साल तक पति या पत्नी को उनकी देखभाल के लिए कम से कम 4 से 6 लाख रुपये सालाना चाहिए।

बिलिमोरिया कहते हैं, 'गृहिणी के लिए टर्म बीमा खरीदते समय पक्का कर लीजिए कि बीमा कवरेज तब तक मिलता रहे, जब तक वह काम करने में सक्षम है।'

पॉलिसी खरीदते समय गृहिणी को सब कुछ सही-सही बता देना चाहिए। मेहता कहते हैं, 'साफ-साफ बताइए कि आप गृहिणी हैं। अगर आपके नाम पर किसी तरह की आय मसलन किराये से होने वाली आय आती है तो उसका खुलासा भी कर दीजिए। इससे आपको ऐश्योर्ड राशि बढ़वाने में मदद मिल जाएगी।'

pnb MetLife
Milkar life aage badhaein

Publication : The Hindu Business Line	Edition : Bangalore
Date : Jun 29, 2022	Page: 9

Term Insurance Premium Tracker

For a 30-year-old male/female, non smoker, living in a metro city, Sum assured ₹1 crore with coverage up to 70 yrs

Insurance company	Plan name	Max coverage up to (yrs)	Max policy term (yrs)	Annual Premium (₹) incl of GST		Claim Settlement Ratio (%)
				Male	Female	
Aditya Birla Capital	Digishield Plan	85	55	15,066	12,687	98.0
Bajaj Allianz	Smart Protect Goal	99*	81	12,626	10,793	98.5
Bharti AXA	Flexi Term Pro	99	81	12037	10385	99.1
Canara HSBC OBC Life	iSelect Star Term Plan	99	81	14905	12791	97.6
Edelweiss Tokio	Total Protect Plus	100	82	11,705	9,437	97.0
Exide	Smart Term Edge Comprehensive	60	30	17919	15637	98.5
HDFC Life	C2PL Life Protect	100	67	16,207	14,521	98.0
ICICI Prudential	iProtect Smart	99	81	17,190	15,164	97.9
India First Life	e-Term Plan	70	40	10,762	8,856	96.8
Kotak Life Insurance	Kotak e-Term Plan	75	57	11,918	10,266	98.8
LIC	Tech Term	80	40	14,122	11,838	NA
Max Life Insurance	Smart Secure Plus	85	67	14,317	11,958	99.4
PNB Met Life	Mera Term Plan Plus	99	81	13,452	11,328	98.2
SBI Life	eShield Next	85	67	17,233	14,434	94.5
TATA AIA Life	Sampoorn Raksha Supreme	100	82	16,411	13,683	98.0

Claim settlement ratio as per data provided by insurer
Source: www.policybazaar.com, LIC

Max Life offers additional 5% discount for 1st year for salaried customers; *Whole life available only on limited pay option; HDFC whole is available only in limited payterm(Life Protect) & Limited+Single payterm(Income Plus); NA: Not Available

Publication : The Hindu Business Line	Edition : Chennai
Date : Jun 29, 2022	Page: 9

Term Insurance Premium Tracker

For a 30-year-old male/female, non smoker, living in a metro city, Sum assured ₹1 crore with coverage up to 70 yrs

Insurance company	Plan name	Max coverage up to (yrs)	Max policy term (yrs)	Annual Premium (₹) incl of GST		Claim Settlement Ratio (%)
				Male	Female	
Aditya Birla Capital	Digishield Plan	85	55	15,066	12,687	98.0
Bajaj Allianz	Smart Protect Goal	99*	81	12,626	10,793	98.5
Bharti AXA	Flexi Term Pro	99	81	12037	10385	99.1
Canara HSBC OBC Life	iSelect Star Term Plan	99	81	14905	12791	97.6
Edelweiss Tokio	Total Protect Plus	100	82	11,705	9,437	97.0
Exide	Smart Term Edge Comprehensive	60	30	17919	15637	98.5
HDFC Life	C2PL Life Protect	100	67	16,207	14,521	98.0
ICICI Prudential	iProtect Smart	99	81	17,190	15,164	97.9
India First Life	e-Term Plan	70	40	10,762	8,856	96.8
Kotak Life Insurance	Kotak e-Term Plan	75	57	11,918	10,266	98.8
LIC	Tech Term	80	40	14,122	11,838	NA
Max Life Insurance	Smart Secure Plus	85	67	14,317	11,958	99.4
PNB Met Life	Mera Term Plan Plus	99	81	13,452	11,328	98.2
SBI Life	eShield Next	85	67	17,233	14,434	94.5
TATA AIA Life	Sampoorn Raksha Supreme	100	82	16,411	13,683	98.0

Claim settlement ratio as per data provided by insurer — Source: www.policybazaar.com, LIC

Max Life offers additional 5% discount for 1st year for salaried customers; *Whole life available only on limited pay option; HDFC whole is available only in limited payterm(Life Protect) & Limited+Single payterm(Income Plus); NA: Not Available

Publication : The Hindu Business Line	Edition : Hyderabad
Date : Jun 29, 2022	Page: 9

Term Insurance Premium Tracker

For a 30-year-old male/female, non smoker, living in a metro city, Sum assured ₹1 crore with coverage up to 70 yrs

Insurance company	Plan name	Max coverage up to (yrs)	Max policy term (yrs)	Annual Premium (₹) incl of GST		Claim Settlement Ratio (%)
				Male	Female	
Aditya Birla Capital	Digishield Plan	85	55	15,066	12,687	98.0
Bajaj Allianz	Smart Protect Goal	99*	81	12,626	10,793	98.5
Bharti AXA	Flexi Term Pro	99	81	12037	10385	99.1
Canara HSBC OBC Life	iSelect Star Term Plan	99	81	14905	12791	97.6
Edelweiss Tokio	Total Protect Plus	100	82	11,705	9,437	97.0
Exide	Smart Term Edge Comprehensive	60	30	17919	15637	98.5
HDFC Life	C2PL Life Protect	100	67	16,207	14,521	98.0
ICICI Prudential	iProtect Smart	99	81	17,190	15,164	97.9
India First Life	e-Term Plan	70	40	10,762	8,856	96.8
Kotak Life Insurance	Kotak e-Term Plan	75	57	11,918	10,266	98.8
LIC	Tech Term	80	40	14,122	11,838	NA
Max Life Insurance	Smart Secure Plus	85	67	14,317	11,958	99.4
PNB Met Life	Mera Term Plan Plus	99	81	13,452	11,328	98.2
SBI Life	eShield Next	85	67	17,233	14,434	94.5
TATA AIA Life	Sampoorn Raksha Supreme	100	82	16,411	13,683	98.0

Claim settlement ratio as per data provided by insurer

Source: www.policybazaar.com, LIC

Max Life offers additional 5% discount for 1st year for salaried customers; *Whole life available only on limited pay option; HDFC whole is available only in limited payterm(Life Protect) & Limited+Single payterm(Income Plus); NA: Not Available

pnb MetLife
Milkar life aage badhaein

Publication : The Hindu Business Line	Edition : Mumbai
Date : Jun 29, 2022	Page: 9

Term Insurance Premium Tracker

For a 30-year-old male/female, non smoker, living in a metro city, Sum assured ₹1 crore with coverage up to 70 yrs

Insurance company	Plan name	Max coverage up to (yrs)	Max policy term (yrs)	Annual Premium (₹) incl of GST		Claim Settlement Ratio (%)
				Male	Female	
Aditya Birla Capital	Digishield Plan	85	55	15,066	12,687	98.0
Bajaj Allianz	Smart Protect Goal	99*	81	12,626	10,793	98.5
Bharti AXA	Flexi Term Pro	99	81	12037	10385	99.1
Canara HSBC OBC Life	iSelect Star Term Plan	99	81	14905	12791	97.6
Edelweiss Tokio	Total Protect Plus	100	82	11,705	9,437	97.0
Exide	Smart Term Edge Comprehensive	60	30	17919	15637	98.5
HDFC Life	C2PL Life Protect	100	67	16,207	14,521	98.0
ICICI Prudential	iProtect Smart	99	81	17,190	15,164	97.9
India First Life	e-Term Plan	70	40	10,762	8,856	96.8
Kotak Life Insurance	Kotak e-Term Plan	75	57	11,918	10,266	98.8
LIC	Tech Term	80	40	14,122	11,838	NA
Max Life Insurance	Smart Secure Plus	85	67	14,317	11,958	99.4
PNB Met Life	Mera Term Plan Plus	99	81	13,452	11,328	98.2
SBI Life	eShield Next	85	67	17,233	14,434	94.5
TATA AIA Life	Sampoorn Raksha Supreme	100	82	16,411	13,683	98.0

Claim settlement ratio as per data provided by insurer. Source: www.policybazaar.com, LIC

Max Life offers additional 5% discount for 1st year for salaried customers; *Whole life available only on limited pay option; HDFC whole is available only in limited payterm(Life Protect) & Limited+Single payterm(Income Plus); NA: Not Available

Publication : Punjab Kesari	Edition : New Delhi
Date : Jun 30, 2022	Page: 4

पीएनबी के मेटलाइफ टैरिटी मैनेजर के खिलाफ पहली रिपोर्ट दर्ज

गाजियाबाद। नगर कोतवाली क्षेत्र के अंबेडकर रोड स्थित पीएनबी बैंक में पालिसी व एफडी के नाम पर लोगों को करोड़ों की चपत लगाने वाले पीएनबी मेटलाइफ के टैरिटी मैनेजर के खिलाफ पहली रिपोर्ट दर्ज हुई है। आरोप है कि आरोपित ने लोगों से बीमा व एफडी के नाम पर रकम लेकर उन्हें फर्जी रसीद थमा दी थी। मामले में एक पीड़ित ने सीओ सिटी प्रथम से शिकायत की तो नगर कोतवाली पुलिस ने रिपोर्ट दर्ज की है। पीड़ित पल्लव अग्रवाल ने दर्ज कराई रिपोर्ट में कहा है कि पीएनबी की अंबेडकर रोड शाखा में पीएनबी मेटलाइफ इंश्योरेंस कंपनी का भी कार्य होता है। इंश्योरेंस कंपनी में मनोज भारद्वाज नाम का टैरिटी मैनेजर वर्ष 2016 से तैनात है।

ONLINE

No.	Publication/Portal	Headline	Date
1.	Asia Business Law Journal	Indian Law Firm Awards 2022 | India Business Law Journal	June 01, 2022
2.	ET Brand Equity	PNB Metlife's CMO Nipun Kaushal moves on: BE Exclusive	June 10, 2022
3.	The Print	Life insurers can launch products without prior nod, says Irdai	June 10, 2022
4.	Devdiscourse	Life insurers can launch products without prior nod, says Irdai	June 10, 2022
5.	Media Leaflets	Life Insurers Can Launch Products Without Prior Nod, Says IRDAI	June 10, 2022
6.	Business Today	LIC's anchor book lock-in end nears: What should investors do?	June 10, 2022
7.	Mint Genie	'Life insurers can launch products without prior nod'	June 12, 2022
8.	NEW Smnc	'Life insurers can launch products without prior nod' #FinanceIndia #StockMarketNEWS #Business New Delhi: Regulator Insurance Regulatory and Development Authority of India (Irdai) on Friday permitted	June 13, 2022
9.	Jagran	ग्राहकों से करोड़ों ठगकर फरार हुआ पीएनबी मेटलाइफ कर्मचारी	June 13, 2022
10	Business Today	LIC a valuable asset, investor panic distressing: Govt as stock hits all-time low	June 13, 2022

11	The Week	Life insurers can launch products without prior nod says Irdai	June 14, 2022
12	Times Now Hindi	Ghaziabad Fraud: पीएनबी बैंक में ग्राहकों से करोड़ों का फ्रॉड, ठगीकर फरार हुआ पीएनबी मेटलाइफ कर्मचारी, हंगामा	June 14, 2022
13	Business Today	LIC stock rises for two sessions after anchor investor lock-in ends	June 15, 2022
14	Navbharat	Life Insuranceइन 'यूलिप' फंड्स में मिल रहा बढ़िया रिटर्न, यहां पढ़ें डिटेल्स	June 15, 2022
15	Business World	Yes Bank Names Nipun Kaushal As New CMO	June 23, 2022
16	ET Brand Equity	Yes Bank appoints Nipun Kaushal as CMO	June 23, 2022
17	AFAQS	YES BANK appoints Nipun Kaushal as Chief Marketing Officer	June 23, 2022
18	Moneycontrol	Storyboard18 | CXO Moves: Elevations, exits, entries and a resignation after a 21-year long stint	June 27, 2022
19	Jagran	पीएनबी के मेटलाइफ टैरिटी मैनेजर के खिलाफ पहली रिपोर्ट दर्ज	June 29, 2022

Publication : Asia Business Law Journal	Edition : Online
Date : June 01, 2022	Headline: Indian Law Firm Awards 2022 | India Business Law Journal

INDIA BUSINESS LAW JOURNAL

Intelligence report

Indian Law Firm Awards 2022

1 June 2022

In a celebration of hard work, ingenuity and excellence, ***India Business Law Journal*** *reveals the winners of the 2022 Indian Law Firm Awards. Vandana Chatlani reports*

In the past 12 months, India's lawyers have rediscovered their rhythm. A certain lightness brought about by a return to routine has to some degree replaced the heaviness of grief and loss as memories of the pandemic begin to fade.

Law firms demonstrated their resilience and adaptability, closing deals in record numbers and sizes to the amazement of market observers. Equity capital market specialists took companies to market and facilitated the creation of multiple unicorns. Debt market advisers structured

Milkar life aage badhaein

Publication : ET Brand Equity	Edition : Online
Date : June 10, 2022	Headline: PNB Metlife's CMO Nipun Kaushal moves on: BE Exclusive

ET BRANDEQUITY.com
From The Economic Times

PNB Metlife's CMO Nipun Kaushal moves on: BE Exclusive

Being an alumnus of leadership and strategy at London Business School, he has 22 years of multi-industry experience in sales and marketing, digital marketing (social media marketing, search engine optimisation and search engine marketing), product management, project management and business development.

Chehneet Kaur • ETBrandEquity • Updated: June 10, 2022, 19:18 IST

Nipun Kaushal

Nipun Kaushal, chief marketing officer of PNB Metlife has left the organisation after a stint of about four-and-a-half years. Company sources confirmed the development.

Kaushal is reportedly moving to a private bank by the end of June, said sources. Kaushal was unavailable for comment till the time of publication.

pnb MetLife
Milkar life aage badhaein

Publication : The Print	Edition : Online
Date : June 10, 2022	Headline: Life insurers can launch products without prior nod, says Irdai

ThePrint

Life insurers can launch products without prior nod, says Irdai

PTI 10 June, 2022 08:00 pm IST

Text Size: A- A+

New Delhi, Jun 10 (PTI) Regulator Irdai on Friday permitted life insurers to launch products without prior approval, thus giving them greater leeway in designing and pricing of insurance covers in line with market needs.

This comes days after the Insurance Regulatory and Development Authority of India (Irdai) extending similar relaxations to health insurance products as well as general insurance covers.

Most Popular

'Rotis, not chicken' — In UP, Muslim man's family lament his fate, say 'we're feeling terrorised'
Sonal Matharu · 6 July, 2022

'NEET not an option' — Medical students back from Ukraine seek road map from NMC to resume course
Pia Krishnankutty · 6 July, 2022

One lone, brave voice stood up against anti-defection law in 1985.

Publication : Devdiscourse	Edition : Online
Date : June 10, 2022	Headline: Life insurers can launch products without prior nod, says Irdai

Life insurers can launch products without prior nod, says Irdai

PTI | New Delhi | Updated: 10-06-2022 19:19 IST | Created: 10-06-2022 19:19 IST

Country: India

SHARE

Regulator Irdai on Friday permitted life insurers to launch products without prior approval, thus giving them greater leeway in designing and pricing of insurance covers in line with market needs.

This comes days after the Insurance Regulatory and Development Authority of India (Irdai) extending similar relaxations to health insurance products as well as general insurance covers.

Publication : Media Leaflets	Edition : Online
Date : June 10, 2022	Headline: Life Insurers Can Launch Products Without Prior Nod, Says IRDAI

Share Price

Life Insurers Can Launch Products Without Prior Nod, Says IRDAI

June 10, 2022 admin 0 Comments

Regulator Insurance Regulatory and Development Authority of India on Friday permitted life insurers to launch products without prior approval, thus giving them greater leeway in designing and pricing of insurance covers in line with market needs.

This comes days after the Insurance Regulatory and Development Authority of India extending similar relaxations to health insurance products as well as general insurance covers.

At present, all life insurance products and riders require prior approval of the IRDAI before launch. However, certain specified modifications are allowed to be carried out through 'Use & File' process.

Publication : Business Today	Edition : Online
Date : June 10, 2022	Headline: LIC's anchor book lock-in end nears: What should investors do?

BusinessToday.In

LIC's anchor book lock-in end nears: What should investors do?

LIC stock declined 1.76% intraday to Rs 709.20 against the previous close of Rs 721.95 on BSE.

DELL Technologies
SEMI ANNUAL SALE
HIGH-PERFORMANCE SPECIALS
Shop Now
Intel® Core™ i5 processor
intel CORE

LIC stock has fallen 18.21 per cent or Rs 158 from its listing price after two weeks of market debut.

Listen to this article now

Aseem Thapliyal
Jun 10, 2022, Updated Jun 10, 2022, 3:11 PM IST

pnb MetLife

Milkar life aage badhaein

Publication : Mint Genie	Edition : Online
Date : June 12, 2022	Headline: 'Life insurers can launch products without prior nod'

mintgenie

'Life insurers can launch products without prior nod'

mintgenie | Team MintGenie

Updated: 12 Jun 2022, 08:53 AM IST

TL;DR.

At present, all life insurance products and riders require prior approval of the Irdai before launch. However, certain specified modifications are allowed to be carried out through 'Use & File' process.

At present, all life insurance products and riders require prior approval of the Irdai before launch. However, certain specified modifications are allowed to be carried out through 'Use & File' process.

(PTI) Regulator Irdai on Friday permitted life insurers to launch products without prior approval, thus giving them greater leeway in designing and pricing of insurance covers in line with market needs.

Milkar life aage badhaein

Publication : NEW Smnc	Edition : Online
Date : June 13, 2022	Headline: Life insurers can launch products without prior nod' #FinanceIndia #StockMarketNEWS #Business New Delhi: Regulator Insurance Regulatory and Development Authority of India (Irdai) on Friday permitted

story: 'Life insurers can launch products without prior nod' #FinanceIndia #StockMarketNEWS #Business New Delhi: Regulator Insurance Regulatory and Development Authority of India (Irdai) on Friday permitted

@StockMarketNEWS 24 Days ago

Posted in: #FinanceIndia #StockMarketNEWS #Business

'Life insurers can launch products without prior nod' **#FinanceIndia #StockMarketNEWS #Business**

New Delhi: Regulator Insurance Regulatory and Development Authority of India (Irdai) on Friday permitted life insurers to launch products without prior approval, thus giving them greater leeway in designing and pricing of insurance covers in line with market needs.

Publication : Jagran	Edition : Online
Date : June 13, 2022	Headline: ग्राहकों से करोड़ों ठगकर फरार हुआ पीएनबी मेटलाइफ कर्मचारी

ग्राहकों से करोड़ों ठगकर फरार हुआ पीएनबी मेटलाइफ कर्मचारी

Author: **Jagran**

Publish Date: Mon, 13 Jun 2022 10:17 PM (IST) | Updated Date: Mon, 13 Jun 2022 10:17 PM (IST)

पंजाब नेशनल बैंक मेटलाइफ का कर्मचारी एफडी (सावधि जमा) के नाम

जागरण संवाददाता, गाजियाबाद: पंजाब नेशनल बैंक मेटलाइफ का कर्मचारी एफडी (सावधि जमा) के नाम पर करोड़ों ठगकर फरार हो गया। पीएनबी की अंबेडकर रोड शाखा पर सोमवार दोपहर बाद पहुंचे ग्राहकों ने हंगामा किया। नगर कोतवाली पुलिस ने

Publication : Business Today	Edition : Online
Date : June 13, 2022	Headline: LIC a valuable asset, investor panic distressing: Govt as stock hits all-time low

BusinessToday.In

LIC a valuable asset, investor panic distressing: Govt as stock hits all-time low

Sentiments around the stock were also weak as the equity market tanked in early trade.

Meanwhile, LIC's market capitalisation fell to Rs 4.35 lakh crore today against a market cap of Rs 4.49 lakh crore in the previous session.

Milkar life aage badhaein

Publication : The Week	Edition : Online
Date : June 14, 2022	Headline: Life insurers can launch products without prior nod says Irdai

Life insurers can launch products without prior nod says Irdai

PTI | Updated: June 14, 2022 14:11 IST

(Eds: Rephrasing intro with fresh insight, adding details, comments)

New Delhi, Jun 10 (PTI) Regulator Irdai on Friday permitted life insurers to launch products without prior approval, thus giving them greater leeway in designing and pricing of insurance covers in line with market needs.

This comes days after the Insurance Regulatory and Development Authority of India (Irdai) extending similar relaxations to health insurance products as well as general insurance covers.

At present, all life insurance products and riders require prior approval of the Irdai before launch. However, certain specified modifications are allowed to be carried out through 'Use & File' process.

The regulator, in a release, said that in its continuous endeavour towards the reform agenda taken up towards having a fully insured India, Irdai has extended the 'Use and File' procedure for most of the life insurance products.

"In order to facilitate the life insurance industry to respond faster to the emerging market needs, in terms of designing and pricing of insurance products and to promote ease of doing business, it is decided to expand the scope of Use & File procedure for life insurance products," a Irdai circular said.

Publication : Times Now Hindi	Edition : Online
Date : June 14, 2022	Headline: Ghaziabad Fraud: पीएनबी बैंक में ग्राहकों से करोड़ों का फ्रॉड, ठगीकर फरार हुआ पीएनबी मेटलाइफ कर्मचारी, हंगामा

Ghaziabad Fraud: पीएनबी बैंक में ग्राहकों से करोड़ों का फ्रॉड, ठगीकर फरार हुआ पीएनबी मेटलाइफ कर्मचारी, हंगामा

गाजियाबाद समाचार

टाइम्स नाउ डिजिटल

Updated Jun 14, 2022 | 14:58 IST

Ghaziabad Fraud: गाजियाबाद के अंबेडकर रोड स्थित पीएनबी शाखा में एफडी के नाम पर एक कर्मचारी ग्राहकों के साथ करोड़ों रुपये की ठगी करके फरार हो गया। जानकारी मिलने के बाद पहुंचे ग्राहकों ने जमकर हंगामा किया। ग्राहकों की शिकायत पर पुलिस ने जांच शुरू कर दी है।

मुख्य बातें

- पीएनबी बैंक में एफडी के नाम पर करोड़ों की ठगी
- मेटलाइफ कर्मचारी ने दर्जनों लोगों से किया फ्रॉड
- शिकायत पर पुलिस ने मामला दर्ज कर शुरू की जांच

Ghaziabad Fraud: गाजियाबाद में स्थित पंजाब नेशनल बैंक के एक शाखा में ग्राहकों के साथ करोड़ों रुपये फ्रॉड का मामला सामने आया है। पीएनबी की अंबेडकर रोड शाखा में कार्यरत मेटलाइफ का एक कर्मचारी एफडी के नाम पर ग्राहकों के करोड़ों ठगकर फरार हो गया। फ्रॉड की जानकारी मिलने के बाद पहुंचे ग्राहकों ने बैंक में जमकर हंगामा किया। वहीं घटना के बाद नगर कोतवाली पुलिस ने लोगों को कार्रवाई का आश्वासन देकर शांत कराया। पुलिस ने कई लोगों की शिकायत के आधार पर मामला दर्ज कर छानबीन शुरू कर दी है।

Milkar life aage badhaein

Publication : Business Today	Edition : Online
Date : June 15, 2022	Headline: LIC stock rises for two sessions after anchor investor lock-in ends

BusinessToday.In

LIC stock rises for two sessions after anchor investor lock-in ends

Shares of LIC, which closed at Rs 668.2 on June 13 ended at Rs 690.45 today, translating into a gain of 3.32 per cent during the period.

LIC stock touched a high of Rs 709.70, rising 5.26 per cent intraday today against the previous close of Rs 674.20 on BSE.

Listen to this article now

Aseem Thapliyal
Jun 15, 2022, Updated Jun 15, 2022, 4:49 PM IST

Milkar life aage badhaein

Publication : Navbharat	Edition : Online
Date : June 15, 2022	Headline: Life Insuranceइन 'यूलिप' फंड्स में मिल रहा बढ़िया रिटर्न, यहां पढ़ें डिटेल्स

नवभारत

बिज़नेस Published: June 15, 2022 05:54 PM

Life Insurance | इन 'यूलिप' फंड्स में मिल रहा बढ़िया रिटर्न, यहां पढ़ें डिटेल्स

Vishnu Bhardwaj
बिज़नेस एडिटर | नवभारत.कॉम

Prabhakar Dubey
कंटेन्ट एडिटर | नवभारत.कॉम

मुंबई: बेहतर रिटर्न की चाहत रखने वाले निवेशकों (Investors) में परंपरागत जीवन बीमा योजनाओं (Traditional Life Insurance Plans) की तुलना में यूनिट लिंक्ड इंश्योरेंस प्लान (ULIPs) ज्यादा लोकप्रिय हो रहे हैं। इसका मुख्य कारण यह है कि यूलिप में अन्य परंपरागत बीमा प्लान्स से अधिक रिटर्न मिल रहा है। यूलिप बीमा सुरक्षा के साथ-साथ निवेशित पूंजी पर ग्रोथ यानी धन सृजन (Wealth) का दोहरा लाभ प्रदान करते हैं। इसके अलावा आंशिक निकासी, स्विचिंग, टॉप-अप इत्यादि जैसे लचीले फायदे भी मिलते हैं। यूलिप के बारे में सबसे अच्छी बात यह है कि वे टैक्स बचत (Tax Saving) में भी सहायक हैं। इनमें किया गया निवेश (प्रीमियम राशि) और मैच्योरिटी पर प्राप्त रिटर्न (Return) दोनों टैक्स मुक्त हैं। हालांकि मार्केट लिंक्ड होने के कारण इनमें थोड़ा जोखिम भी होता है। बीमा कंपनियां यूलिप की राशि को इक्विटी, डेब्ट या दोनों में संतुलित रूप से निवेश कर अधिक रिटर्न हासिल करने की कोशिश करती हैं, परंतु इक्विटी आधारित यूलिप में ही ज्यादा रिटर्न मिल रहा है। यूलिप फंडों का प्रबंधन भी म्यूचुअल फंडों की तरह अनुभवी कोष प्रबंधकों द्वारा किया जाता है।

यूलिप लेने से पहले निवेशक को यह ध्यान में रखना चाहिए कि यूलिप में परंपरागत और टर्म बीमा योजनाओं की तुलना में कम इंश्योरेंस कवर मिलता है, क्योंकि प्रीमियम का एक छोटा हिस्सा लाइफ कवर के लिए और दूसरा बड़ा हिस्सा, निवेशक द्वारा चयनित इक्विटी या डेब्ट में किया जाता है।

Publication : Business World	Edition : Online
Date : June 23, 2022	Headline: Yes Bank Names Nipun Kaushal As New CMO

Yes Bank Names Nipun Kaushal As New CMO

Like

In his last assignment, Kaushal was the CMO for PNB Metlife Insurance

Photo Credit :

23 June, 2022
by BW Online Bureau

Print this article
Font size 16

Publication : ET Brand Equity	Edition : Online
Date : June 23, 2022	Headline: Yes Bank appoints Nipun Kaushal as CMO

Yes Bank appoints Nipun Kaushal as CMO

In his last assignment, Kaushal was the CMO for PNB Metlife Insurance.

BE Staff • ETBrandEquity • June 23, 2022, 11:56 IST

Nipun Kaushal

Yes Bank has announced the appointment of Nipun Kaushal as the chief marketing officer for the Bank. In this role, he will be responsible for the marketing and corporate communication (MCC) and corporate social responsibility (CSR) functions.

Kaushal will be involved in developing comprehensive marketing and communication strategies that will support the overall strategic objectives of the Bank. He will be reporting into Rajan Pental, global head – retail banking, Yes Bank.

Publication : AFAQS	Edition : Online
Date : June 23, 2022	Headline: YES BANK appoints Nipun Kaushal as Chief Marketing Officer

By afaqs! news bureau | Published: 23 Jun 2022, 11:58 AM IST PEOPLE SPOTTING

YES BANK appoints Nipun Kaushal as Chief Marketing Officer

Share Via:

> *In his last assignment, Nipun was the CMO for PNB Metlife Insurance.*

YES BANK today announced the appointment of Nipun Kaushal as the chief marketing officer (CMO) for the Bank. In this role, he will be responsible for the Marketing and Corporate Communication (MCC) and Corporate Social Responsibility (CSR) functions of the Bank. He will be involved in developing comprehensive marketing and communication strategies that will support the overall strategic objectives of the Bank. He will also be involved in accelerating

Publication : Moneycontrol	Edition : Online
Date : June 27, 2022	Headline: Storyboard18 | CXO Moves: Elevations, exits, entries and a resignation after a 21-year long stint

Storyboard18 | CXO Moves: Elevations, exits, entries and a resignation after a 21-year long stint

Keep up with all the key people movements in marketing and adland in Storyboard18's CXO Moves. Here's a round-up of the executives who moved up, in or out in the past week and a half.

STORYBOARD18 | JUNE 27, 2022 / 07:57 AM IST

Nipun Kaushal, CMO, YES BANK (File photo)

Nipun Kaushal

Previous: CMO, PNB Metlife Insurance

Publication : Jagran	Edition : Online
Date : June 29, 2022	Headline: पीएनबी के मेटलाइफ टैरिटी मैनेजर के खिलाफ पहली रिपोर्ट दर्ज

पीएनबी के मेटलाइफ टैरिटी मैनेजर के खिलाफ पहली रिपोर्ट दर्ज

Author: **Jagran**

Publish Date: Wed, 29 Jun 2022 07:43 PM (IST) | Updated Date: Wed, 29 Jun 2022 07:43 PM (IST)

जागरण संवाददाता गाजियाबाद नगर कोतवाली क्षेत्र के अंबेडकर रोड स्थित पीएनबी बैंक में पालि